

TIỀN SĨ - BÁC SĨ
NGÔ THÀNH THANH



QUY LUẬT *PHÁT TRIỂN* *TÀI SẢN* CHO MỌI THỜI ĐẠI



TẬP 1

T.S - B.S NGÔ THÀNH THANH

NXB Hồng Đức

1

Tác phẩm “Bí Quyết Hạnh Phúc trong Tình Yêu” được tác giả trao quyền sử dụng (in ấn, phát hành) cho luật gia Ngô Thị Ngọc Liên. Để bảo toàn “giá trị tác phẩm” này, mọi hình thức in ấn, sao chép, trích dẫn hoặc chuyển sang bất cứ phương tiện nào khác... cần được sự đồng ý bằng văn bản của Tác giả - Người sở hữu bản quyền.



CHÚNG TA ĐI TÌM HẠNH PHÚC TRONG HẠNH PHÚC CỦA NGƯỜI KHÁC

Website:

<https://trituethegioi.com>

Bản quyền thuộc về Tác giả.
Nghiêm cấm và truy tố mọi biểu hiện in sao bất hợp pháp.

*** The copyright of the work is protected.**

All forms of publishing and copying, distributed under the forms of print or electronic documents, spread on the internet, etc...

Without the written permission of the copyright holder, it is a violation of the law, harming the rights of the copyright holder, the publisher, and the author!

Any organization or individual committing illegal acts, related to this work is legally responsible!

Do not support or encourage acts of copyright infringement.

Only buy and sell legal prints.

*** Bản quyền của tác phẩm được bảo vệ.**

Tất cả các hình thức xuất bản và sao chép, được phân phối dưới các hình thức in ấn hoặc tài liệu điện tử, phát tán trên Internet, v.v ...

Nếu không có sự cho phép bằng văn bản của chủ sở hữu bản quyền, thì đó là vi phạm pháp luật, làm tổn hại đến quyền của chủ bản quyền, nhà xuất bản và tác giả.

Bất kỳ tổ chức hoặc cá nhân nào thực hiện hành vi bất hợp pháp liên quan đến công việc này, phải chịu trách nhiệm trước pháp luật.

Không hỗ trợ hoặc khuyến khích các hành vi vi phạm bản quyền.

Chỉ mua và bán bản in hợp pháp.

MỤC LỤC

LỜI TÁC GIẢ 13

I. QUY LUẬT PHÁT TRIỂN KINH TẾ CHO MỌI THỜI ĐẠI (*SAMPADA*) 19

1. Kiến thức hiểu biết 24

(áp dụng nhiều phương pháp khoa học kỹ thuật cao, phong cách làm việc)

+ Siêng năng, cần mẫn tạo của cải vật chất
(Utthana Sampadā)

2. Giữ gìn của cải đã làm ra không bị thất thoát, hư hoại (*Arekkha Sampadā*) 29

3. Kết giao bạn lành, bạn quý 39

(mở rộng quan hệ, đối tác....)
(Kalayana mitta Sampadā)

4. Cân bằng chi tiêu ‘thu nhập và chi xuất’

(*Samajivitā Sampadā*) 41

** Lời bàn của tác giả về tầm quan trọng và vô cùng lợi hại của phép chia tài sản thành 4 phần 49*



II.

QUY LUẬT PHÁT TRIỂN THỊNH VƯỢNG

TRONG NGHỀ BUÔN BÁN 73

1. Có tầm mắt nhìn rộng 76

2. Có khả năng đảm đương việc mua, việc bán thành thạo 79

3. Có nơi nương tựa tốt, giúp đỡ tốt 80

** Lời bàn của tác giả về “nơi nương tựa tốt” và ngân hàng khác nhau như thế nào? 87*



III. ĐỐI NHÂN XỬ THẾ, CÁC QUY LUẬT TÂM
LÝ ĐỀ ĐẠT TÌNH BẠN (HỖ TRỢ SỰ THÀNH CÔNG KINH TẾ
KINH TẾ)..... 103

1. Thể hiện sự biết ơn người giúp mình;
cho; tặng; ban thưởng; hiến dâng; v.v... (*dāna*)
..... 115

2. Nói lời thân mật, lời nhẹ nhàng, thân ái, tế
nhị, dễ nghe, và những ngôn từ mang lại lợi
ích đến người khác... (*piya-vajja*).....119

3. Hòa đồng, chung tay thực hiện các công
việc lợi ích đến người khác, đúng lúc cần
thiết...(*atthasariyā*) 123

4. Thể hiện đồng cảm hạnh phúc hoặc xót
xa, cảm thông, và chia sẻ trước tâm trạng khổ
đau của người khác. (*Samānattatā*)127



**IV. BỐN QUY LUẬT TÂM LÝ HẠNH PHÚC CỦA
NGƯỜI THÀNH CÔNG TRONG KINH TẾ.....133**



**V. BỐN NGUYÊN NHÂN HAY (QUY LUẬT) DẪN
ĐẾN SỰ HỦY HOẠI KHÔNG CHỈ TÀI SẢN.....147**

VI. PHỤ LỤC185

- 1. Mười hai nguyên nhân dẫn đến sự thất bại, suy tàn không chỉ kinh tế187**
- 2. Sáu con đường có thể dẫn đến mất mát tài sản và sự nghiệp.....193**
- 3. Những lợi ích và tai hại lớn về Tâm - Sinh lý, người làm kinh tế cần nên biết 201**

**4. Sử dụng sức mạnh trí tuệ và nghệ thuật
khiêm nhường cao quý để thành công209**

**5. Làm sao tránh được sự nóng giận, ngọn
lửa thiêu cháy sự khôn ngoan, và sản nghiệp
trên thương trường217**

**6. Những nhân cách đặc biệt, hỗ trợ đắc
lực người thành công229**

**7. Một số thói quen (*phẩm chất*) được trau
dồi, trong người thành công..... 235**

(7.1) Người thành công, thường đặt ra cho mình
những mục đích trước tiên và quyết tâm cần mẫn trong
công việc 236

(7.2) Người thành công, làm lợi ích cho chính
mình, bằng cách sử dụng lời nói, hành động một cách
chính xác và thiện xảo 241

(7.3) Người thành công, là những người luôn cầu tiến bộ,.... và làm việc kiên trì sáng tạo..... 244

(7.4) Người thành công, thường có tính thực tế, khách quan, có lý trí nhận xét sự việc,..... thận trọng và quyết đoán 247

(7.5) Một số không ít người thành công, biết cách chăm sóc và bảo dưỡng tài sản quý nhất của họ, đó là sức khỏe tinh thần và sức khỏe thể chất..... 249

LỜI TÁC GIẢ

Quuyền sách ra đời, nhằm cung cấp cho quý bạn hiền nắm quy luật phát triển kinh tế *(từ những công việc phát triển kinh tế đơn phương, có tính chất giới hạn như cách sử dụng đồng tiền lương hay vốn liếng khiêm tốn của đời sống công nhân, viên chức và buôn bán nhỏ v.v... chỉ đến các ngành buôn bán lớn, nhà quản lý sản xuất cũng như điều hành các hội đoàn, doanh nghiệp v.v...)* bằng những phương pháp, nguyên tắc, cụ thể, rõ ràng, rành mạch, chặt chẽ và biện chứng logic khoa học thực tiễn.

Cùng với cách thức hoạt động dựa trên Tâm - Sinh lý con người, một cách đặc biệt và hữu hiệu v.v... không chỉ nhằm phát triển, nâng cao năng lực lãnh đạo tuyệt vời cho nhà quản lý, mà còn phát huy tiềm năng lớn lao cho người lao động trực tiếp, tạo ra được nhiều sản phẩm và nâng cao hiệu quả sản xuất kinh tế v.v...

Tất cả những phương pháp, nguyên tắc hay công thức trên... được kết hợp chặt chẽ, thống nhất, hỗ trợ cho nhau, như một tổ hợp tổng hoà giữa các điều kiện cần và đủ, trong một mệnh đề toán học, đề rồi và do đó, từng bước đưa bạn đi đến gặt hái những kết quả thành công tốt đẹp như mong đợi.

Một khi, bạn thực hiện đúng lộ trình như trên, nghĩa là bạn đã và đang nắm bắt được **Quy Luật Phát Triển Tài Sản** rồi vậy.

Mọi điểm đích, đều có con đường ngắn

nhất để dẫn đến! Cũng vậy, việc gia tăng sản xuất, nhằm tăng trưởng tài sản, vật chất lớn mạnh, luôn luôn có các lộ trình riêng hay còn gọi là Quy - Luật - Riêng của nó, để đi đến thành công.

Tác giả hy vọng tràn đầy với nội dung gãy gọn, rõ ràng, sâu sắc, uyên thâm của tác phẩm này, như một Quy - Luật - Riêng - Bất - Di - Bất - Dịch cho sự phát triển tài sản vật chất, sẽ không bao giờ bị biến chuyển lỗi thời, lạc hậu theo thời gian, hay sự thay đổi của hoàn cảnh môi trường sống (*như thế nào chẳng nữa!*).

Cho dù đó là một xứ sở chưa được văn minh hay là một xã hội tiến bộ hiện đại, với công nghệ thông tin tân kỳ như hôm nay v.v... Những trang sách sẽ giúp quý bạn hiền gặt hái nhiều thành công tốt đẹp như mong ước.

Tác phẩm bao gồm **2** tập:

+ Tập Một:

Nội dung thích hợp chung cho tất cả thành viên làm kinh tế với mọi quy mô, từ kinh tế đơn phương, buôn bán nhỏ, thậm chí ngay cả những ngành viên chức với khoản tiền lương hữu hạn hằng tháng! Vẫn có thể áp dụng để tăng trưởng số vốn của mình và phát triển ngày càng thịnh vượng! Còn nói gì đến những nhà kinh doanh, quản lý tập đoàn kinh tế lớn sẽ phát triển như thế nào?

+ Tập Hai (*nâng cao*):

Dành chung cho tất cả các đối tượng làm Kinh Tế, đặc biệt nhất là với những bạn hiền có hoài bão trở thành nhà quản lý giỏi, phát triển năng lực cá nhân của chính mình, trong công tác quản lý những người dưới

cũng như biết cách phát huy tiềm năng và sức mạnh tinh thần, thể chất cho người lao động v.v... với những biện pháp **ĐẮC NHÂN TÂM** tác động Tâm – Sinh lý một cách thiện xảo, biện chứng thiết thực, khoa học và nhanh chóng giúp bạn trở thành những nhà quản lý kinh tế giỏi, kinh doanh giỏi, dễ dàng thành công vững bền trên con đường hướng đến sự nghiệp rộng lớn v.v...

Ước mong thế hệ trẻ Việt Nam thân yêu sẽ là những nhà Doanh Nghiệp tài ba lỗi lạc, có thể sánh vai với các cường quốc trên thế giới trong tương lai.

Chúc quý bạn thành công!

Tác giả

Tiến Sĩ – Bác Sĩ

Ngô Thành Thanh

Ngày 14 tháng 4 năm 2018.

PHẦN I



QUY LUẬT PHÁT TRIỂN KINH TẾ CHO MỌI THỜI ĐẠI



T.S - B.S NGÔ THÀNH THANH

19



Các bậc đại trí tuệ ngày xưa thường dạy

rằng:

Để phát triển tài sản vật chất 22 (kinh tế
21 lớn mạnh cần phải thực hiện và kết hợp chặt
chẽ theo bốn phương pháp sau đây, gọi là **Quy Luật
Phát Triển Tài Sản**:

I. Kiến thức hiểu biết

a/ Phương pháp làm việc; cách đối nhân xử thế
trên thương trường.

b/ Siêng năng, cần mẫn tạo của cải vật chất
(*Utthana Sampadā*).

II. Phương pháp gìn giữ của cải đã làm ra, không bị thất thoát, hư hoại.

(Arekkha Sampada)

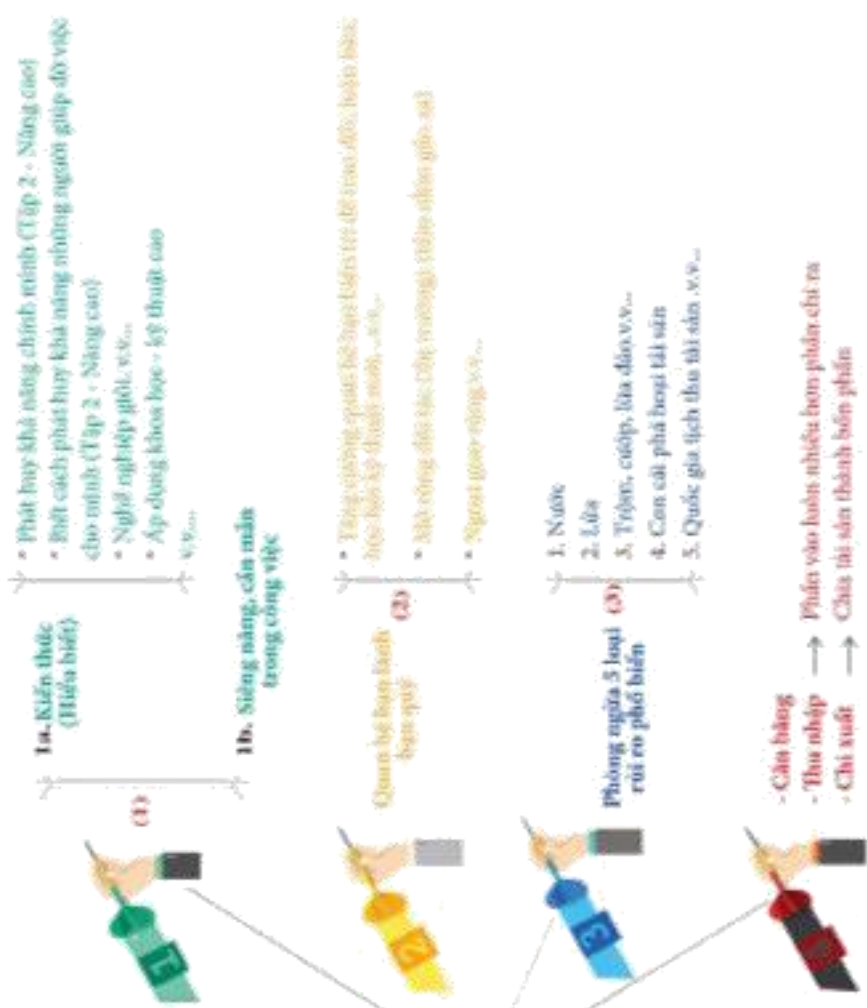
III. Thận trọng kết giao bạn lành và bạn quý.

(Kalayana mitta Sampada)

VI. Cân bằng chi tiêu ‘thu nhập và chi xuất’.

(Samajivita Sampada)

QUY LUẬT PHÁT TRIỂN KINH TẾ



I. Kiến thức hiểu biết thiện xảo, kết hợp với sự hăng hái siêng năng và cần mẫn trong công việc (gọi là *Utthana Sampada*).

Vì lẽ đó, nên nếu là nhà nông, trong việc đồng áng, gieo trồng thì sự hiểu biết về nơi chốn, tính chất của đất đai, điều kiện nước, phân, khí hậu, nhiệt độ... phù hợp cho loại cây gì phát triển v.v... là điều rất quan trọng và hàng đầu.

Nếu là người buôn bán, thì sự hiểu biết rõ ràng, rành mạch về nguồn gốc, xuất xứ của hàng hóa, cũng như tính chất và chất lượng của thương phẩm thuộc hạng loại nào? tốt, trung bình hay xấu v.v...

I.a/ Nơi mua vào như thế nào?

I.b/ Nơi bán ra như thế nào, trong thời gian nào thích hợp là điều rất quan trọng và trước tiên cần thiết phải nắm bắt kỹ càng vậy!

Mặc dù người có trí hiểu biết nhiều về công việc, nhưng nếu không có sự nỗ lực, siêng năng và cố gắng, là người biếng nhác, thì cũng không hưởng được lợi ích của sự hiểu biết đó!

Do vậy, với sự hiểu biết được chừng nào, cố gắng siêng năng làm việc chừng đó, là điều quan trọng thứ nhì vậy!

Để thành công, cần có sự kiên trì, cố gắng nỗ lực, làm việc với phương pháp, kỹ thuật và công nghệ cần thiết.

Tùy theo công việc, mà sự kiên trì, cố gắng, tích cực làm việc với phương pháp, kỹ thuật và công nghệ cần thiết tương ứng, là điều không thể thiếu!

Người lười nhác, không chịu ra công làm việc, thụ động, chỉ thích nuông chiều theo giấc ngủ với những điều ham muốn tiêu cực... thường có kết quả thật là khiêm tốn, khác xa với người năng nổ, tích cực, tinh cần, chịu thương, chịu khó ra công làm việc một cách miệt mài và có chủ đích thực sự!



Do vậy:



”Người có trí, kiên trì nỗ lực, tinh cần, thắng
xa người dễ dãi, nuông chiều giấc ngủ... Ví
như con tuần mã lao nhanh về phía trước. Bỏ
lại phía sau những con ngựa yếu hèn.”



Điều này, được các bậc đại trí tuệ ngày xưa
thường động viên với cụm từ “*cố gắng, nỗ lực*” nhắc
đi, nhắc lại rất nhiều và rất nhiều lần trong sử sách,
cho tất cả những ai mong cầu sự tiến bộ về tinh thần,
tiến bộ về tài sản, cũng như hầu hết những lĩnh vực
cần tăng trưởng trong thế giới!

Bởi thế cho nên, các bậc trí nhân xưa có câu:

“Không có sự thành công nào mà thiếu vắng sự nỗ lực của tinh thần!”.

Người siêng năng thường được ngợi khen và người lười nhác thường bị chê, hoặc nhận phải sự khỉn trách là quy luật muôn thuở trên cuộc sống này!

Thế hệ trẻ chúng ta, sau khi ra trường cần cố gắng để cho được sự đầy đủ về hai phương diện này nhé:

+ Trí hiểu biết về công việc là điều quan trọng thứ nhất.

+ Siêng năng, phấn đấu làm việc là điều quan trọng thứ hai.



II. Tìm được tài sản rồi và để ngăn ngừa sự mất mát tài sản, từ 5 đối tượng rất phổ biến sau đây (*Arekkha Sampada*):

Gọi là:

II.(1)/ Nạn nước cuốn trôi gia sản

(mùa màng, nhà cửa, chăn nuôi v.v...).

II.(2)/ Nạn lửa cháy tài sản.

II.(3)/ Nạn trộm, cướp tài sản, lừa gạt v.v....

II.(4)/ Nạn quốc gia tịch thu gia sản.

II.(5)/ Nạn con trai, con gái, người thừa kế phá hoại gia sản.

SƠ ĐỒ CỦA:

5 NẠN RỦI RO PHỔ BIẾN





II.1/ Để ngăn ngừa nạn nước lớn, cần có phương pháp đề phòng thích hợp:

Những nơi thường có lũ lụt, gần vùng sông nước, luôn có sự chuẩn bị về ghe, thuyền hoặc áo phao v.v... ngừa khi nước lớn đột ngột, chuẩn bị những dàn cao để chứa đựng vật dụng lương thực v.v...

II.2/ Để lửa không làm hư hại tài sản, cần phải có những phương pháp dự phòng tích cực thích hợp như:

Rất thận trọng khi dùng lửa, điện:

+ Thiết kế các hệ thống nhà bếp bằng củi lửa, cần tránh xa các chất gây cháy, chất dẫn cháy như dầu, xăng, đồ dễ cháy lan rộng v.v...

+ Thiết kế các bếp nấu bằng ga, bằng điện, các loại chất đốt hết sức cẩn thận chu đáo, ngăn ngừa các nguy hiểm có thể xảy ra!



Cần thiết và nên trang bị những dụng cụ phòng cháy - chữa cháy trong nhà như:

+ Các bình khí phòng cháy chữa cháy, những thùng cát, nhà cửa xây dựng cần có những lối thoát hiểm, các hệ thống cầu giao điện, tuyệt đối an toàn, các hệ thống báo động khẩn cấp cho các cơ quan cứu hỏa hữu trách, khi cần thiết v.v... *(cần quan tâm và tạo lịch để kiểm tra thường xuyên, các hệ thống phòng hộ này một cách chu đáo, đều đặn).*

+ Tăng cường quan hệ mật thiết với láng giềng, để khi cần tương trợ lẫn nhau, cũng là điều cần thiết lắm vậy. Thảo nào dân gian ta có câu:

“Bà con xa, không bằng láng giềng gần” là vậy.

**II.3/ Để có thể
ngăn ngừa,
tránh khỏi các tai họa
bởi kẻ trộm hoặc đao
búa đe dọa từ những kẻ
cướp:**



Cần thiết kể nhà cửa, tường rào kín đáo, an toàn, lắp ráp hệ thống báo động hoặc khẩn báo cho các nhà chức trách kịp thời khi nguy biến; mặt khác, cần có sự liên hợp đoàn kết với hàng xóm láng giềng để giúp đỡ nhau khi hữu sự...

* Ngăn ngừa kẻ gian trong những người giả dạng thân quen v.v...



II.4/ Để phòng ngừa con trai, con gái kế thừa phá hoại gia sản trong nay mai:

Việc cần thiết là nên dần dò, dạy
bảo các cháu ngay khi còn nhỏ!

Thỉnh thoảng cần phải nhắc đi, nhắc lại cho tuổi trẻ
hiểu biết và đặc biệt nên tạo điều kiện cho các cháu
được nghe quý thầy, cô, giảng dạy, cũng như tạo cơ
hội cho các cháu đến trường, gần gũi các bậc thiện trí
thức giảng dạy để tăng thêm sự hiểu biết và ý thức về
các việc lành, việc ác, việc nhân, việc nghĩa, việc
phước đức... trong đời v.v... việc gì tốt đẹp lợi ích
nên làm và cố gắng phát huy mãi mãi! Việc gì xấu,
tai hại, vô phước... không nên làm, cần phải biết từ
chối, tránh xa v.v...

Sự quan tâm dạy dỗ, trau dồi để các cháu được sự khôn ngoan, hiểu biết sớm ngay từ lúc còn trẻ thơ, đến lúc lớn lên, các cháu khó có thể trở thành những người con hư hỏng được. Bởi thế cho nên:

*“ Dạy con từ thuở còn thơ!...
Để khi con lớn, còn thờ nghĩa ân!”.*





**II.5/ Không những không sống đối
nghịch với những điều luật quốc
gia, mà nên tìm kế sinh nhai,
trong những nghề nghiệp lành,
buôn bán sưa thuế, hàng hóa...
sao cho hợp với phép
tắt nhà nước ban hành!**

Cần sáng suốt để tránh sự phạm pháp, như các loại hàng hóa quốc cấm (*xì ke, thuốc phiện, ma túy, súng đạn, chất nổ, thuốc độc, v.v...*) vừa tăng trưởng được niềm an vui, thịnh vượng cho mình và cũng chính là sự ngăn ngừa tránh khỏi sự trừng phạt của luật pháp quốc gia, có khả năng tiêu tan sự nghiệp v.v....



”Bất cứ khi nào, phần thu vào được, luôn luôn dư hơn phần chi ra, thì tâm của bạn sẽ tránh được lo lắng và do đó, lẽ tự nhiên tâm bạn thoải mái hơn!

Giống như người nhìn cân đo, đong lường, mong cho phía thu vào được, luôn luôn có sự trội hơn phía chi ra!



III. Kết giao với những hàng thiện trí thức, gần gũi bạn lành, gọi là “*Có những người bạn quý*” (*Kalayana mitta Sampada*).

Thân cận với bạn quý, cùng nhau đi, cùng nhau về, cùng nhau ăn, cùng nhau chuyện trò, với những thói quen tốt đẹp trong hành động; cao quý về quan điểm sống, suy nghĩ; tế nhị, từ tốn, lịch thiệp trong cách xưng hô; thân mật, khiêm cung, hòa nhã khi đối nhân xử thế v.v...

Do nhờ thường xuyên gần gũi tiếp xúc với người có nhân cách tốt đẹp như vậy, nên chính mình cũng được tiến bộ hơn trước đây và có thể trở thành một người tốt đẹp tương tự như thế! Bởi vậy cho nên bất kỳ lúc nào, nơi đâu có những người thiện trí thức, tuổi trẻ nên kết giao, thân cận, gần gũi là điều quý hóa lắm vậy!

Kết giao với bạn lành, bậc thiện trí trong đời và những người có nhân cách đạo đức, sẽ có cơ hội luận bàn, trao đổi kinh nghiệm về kinh tế, để được nhận những lời khuyên tốt lành và lợi ích.

Nên thảo luận với những người có tài và đáng tin cậy.

Cần lưu ý, đề phòng những kẻ thù và người xấu trong lớp bạn bè!

“Bạn bè xấu sẽ đem đến sự đổ nát suy tàn!”

Sự kết giao nhiều bạn lành, hội đoàn tốt, giúp ta mở rộng quan hệ thị trường ngày một lớn là điều rất cần thiết lắm vậy!



IV. Cân bằng chi tiêu và thu nhập:

(Được và mất)

IV(a). Cân bằng chi tiêu, ăn uống và sinh

hoạt trong cuộc sống còn được gọi là :

“Cân bằng, điều hòa việc nuôi mạng”.

(Samajivita)

Chẳng cần phải mặc cảm tự ti, hay đến quy lụy nương tựa, nhờ đỡ vào sự giúp sức của người khác! Cố gắng luôn tỉnh thức để dặn lòng ghi nhớ trong các việc cân bằng điều hòa về chi tiêu và cần tiết kiệm, một cách vừa đủ, trong khoản mình kiếm được!

Những người thương doanh, một khi phần thu

nhập được sung mãn dồi dào, để phù hợp và thích đáng với tiếng tăm của mình, cho dù sự ăn uống sinh hoạt của họ có dồi dào, sung túc chẳng nữa, cũng không bị thiên hạ khiển trách!

Trường hợp nguồn thu nhập nếu được nhiều và sung túc, mà ăn ở tiện tặn, chịu kham, chịu khổ để gìn giữ bo bo, có thể bị người đời dị nghị, đàm tiếu mỉa mai:



“Người không có nơi nương tựa! Sống mà không biết hưởng, sống mà như người đã chết”!
hoặc *“Người này do ảnh hưởng nghiệp lực đã tạo trong quá khứ, nên kiếp này dù có của, mà vẫn không dám ăn, không dám mặc! v.v....”*

Để cân bằng việc sinh sống được được ổn định

“*Samajvitā*”, trở thành “*Samajvitā*” chính là sự sáng suốt biết cách quân bình tạm đủ và giảm thiểu trong phân chi tiêu đối với người có thu nhập ít, cũng như sự ăn uống, sinh hoạt sung túc để phù hợp, thích đáng với tiếng tăm, giá trị bề thế của mình, đối với người có nguồn thu nhập nhiều!

Như vậy, những người nào biết cách áp dụng được đầy đủ bốn pháp Sampadā, là những người đã thật sự nắm bắt được quy luật phát triển kinh tế! Do đó, họ sẽ có cuộc sống tự tin và mạnh dạn trong thế gian này!

IV(b). Các bậc Đại Trí Tuệ ngày xưa thường dạy rằng:

Tài sản của một người nên chia ra làm 4 phần như sau:

b1. Một phần tư (1/4) dành cho hầu hết mọi sinh hoạt cần thiết trong gia đình và ngoài xã hội :

Chẳng hạn như các chi tiêu ăn uống hàng ngày cho gia đình, làm các việc tri ân như: Phụng dưỡng cha mẹ hoặc giúp đỡ thân quyến, bạn bè, bố thí, hỗ trợ những nạn mất mùa, đói kém, ủng hộ chính phủ xây dựng và bảo vệ Tổ quốc v.v...

b2. Hai phần tư (2/4) hay (một nửa) dành cho việc đầu tư vốn liếng, làm ăn, kinh doanh, buôn bán, hay trồng trọt v.v....

b3. Một phần tư (1/4) còn lại, cất kỹ, giữ gìn phòng hộ lúc tai ương, bất trắc, bệnh tật hiểm nghèo, những việc cấp bách, thập tử nhất sinh và tôi cần thiết v.v... Do vậy ta có thể làm chủ được nhiều tình huống, cho dù gặp phải lúc thất thế sa cơ, lỡ vận, hoặc rủi ro xảy đến v.v...

Không nên phung phí và cũng không nên keo kiệt, chỉ sống trong vòng phượng tiện của mình!

Lưu ý rằng, không nên quá “*bị thu hút*” trong việc làm ăn của mình, nơi xa xôi hoặc đầu tư quá nhiều thời gian cho công việc v.v... cần dành thời gian riêng, để chăm sóc cho cuộc sống sinh hoạt gia đình.

Việc bình yên và quân bình nguồn hạnh phúc trong một gia đình của đôi bạn tri âm, lẽ thường có sự ảnh hưởng đến tinh thần cũng như sự sáng suốt rất lớn lao, đối với việc phát triển kinh tế!

Bởi vì sao? Bởi vì khi nội tâm của bạn được an vui, thì lẽ tự nhiên hỗ trợ cho trí tuệ của bạn càng nhiều sáng suốt hơn!

Thường xuyên cảnh giác đến những phương diện, có thể ảnh hưởng hoặc cho kết quả xấu đến công việc!

Cần có khả năng phán đoán, tiên lượng từ xa và cân đối về doanh thu, cũng như sự chi tiêu hàng ngày hoặc định kỳ, đối với vấn đề nhập và xuất trong kinh tế.



SƠ ĐỒ CHIA TÀI SẢN THÀNH 4 PHẦN NHƯ SAU:



2/4 TÀI SẢN

Dùng cho đầu tư các mặt kinh tế như:

- Đầu tư tài chính
- Đầu tư trồng trọt
- Kinh doanh buôn bán v.v..

1/4 TÀI SẢN ĐẦU TIÊN

Dùng cho chi tiêu mọi phương tiện trong gia đình: cơm, ăn, gạo tiền...v.v..

- + Ủng hộ từ thiện
- + Cho con học hành...
- + Giúp đỡ bạn bè, thân quyến v.v..

1/4 TÀI SẢN CUỐI CÙNG (VÔ CÙNG QUAN TRỌNG)

Phần này cất kỹ dành dùng giữa khi vô cùng cần thiết mới dùng đến cụ thể:

(1) 2/4 tài sản đầu tư ở trên lỡ bị thất bại do nước, lửa, kẻ gian, rủi ro, tai họa...

(2) Khi gặp các bệnh hiểm nghèo.

(3) Đặc biệt nhất là giúp cho tâm lý gia chủ được ổn định, bình an, không có sự lo âu, hay hoang mang mỗi khi có sự cố hoặc tâm lý nghi ngờ trong vận đồ đen...v.v..

(4) Phần này có vai trò rất lớn trong phương diện giúp cho tinh thần bình an, ổn định. Đó đó sẽ được sáng suốt hơn trong cuộc sống v.v..



LÔI BAØN CUÙA TAÙC GIAÙ

LÔI BAØN CUÙA TAÙC GIAÙ

(Về lợi ích lớn trong phép chia tài sản thành 4 phần)

1 - TRƯỜNG HỢP CÓ DỰ TRỮ $\frac{1}{4}$ TÀI SẢN

**2 - TRƯỜNG HỢP KHÔNG CÓ DỰ TRỮ
 $\frac{1}{4}$ TÀI SẢN**





Trong phần các bậc đại trí tuệ ngày xưa thường dạy, nên chia tài sản làm 4 phần:

(Có $\frac{1}{4}$ tài sản dành dụm phòng ngừa khi

cần thiết!)

Cẩn thận, gìn giữ một phần tư ($\frac{1}{4}$) này trong tổng số tài sản bạn có được, là điều rất cần thiết trên con đường lập nghiệp, cũng chính là để gìn giữ tâm trí của bạn được ổn định! tránh nhiều sự bất an không cần thiết cho nội tâm!

*khả năng có thể xảy⁵¹ (do vọng tưởng, do nghi
ra...), là điều kiện vô cùng quan trọng giúp bạn
thường được thông minh và sáng suốt một cách tự
nhiên.*

Theo quy luật Tâm lý:

***“Sự sáng suốt được sinh ra, trên mảnh đất
bình an của tâm lý con người!”***

Khi tài sản được chia 4 phần có một số lợi ích
và tai hại lớn khác nhau sau đây:



a. Trường hợp có sự dự trữ (1/4) tài sản:

Chúng ta thử so sánh tinh thần, tâm lý của 2
người sau:

+ “**M**ột người sống với tinh thần, tâm lý
thường phải lo âu, thỉnh thoảng bị bất an, lo lắng bởi
những bất trắc rủi ro, những sự cố ngoài ý muốn...
(vì mọi điều đều có thể xảy ra...) nhất là tâm trí thường

phải bị căng thẳng, vất vả, và hoài nghi, lo lắng với những công việc có thể phát sinh đột xuất .v.v...bởi vì không còn số tài khoản “*du*” để dự bị hay phòng ngừa nào cả!

Nhất là một khi dồn tất cả vốn liếng, tiền bạc và của cải... để đầu tư vào một công việc kinh tế nào đó!”



+ “Một người luôn luôn có của cải dư giả, mặc dù với số tài sản nhỏ nhoi và khiêm tốn!

+ Đây là hạng người luôn luôn dư giả (*người có của ăn và của để!*). Nên thường sống trong tâm trạng bình an, không phải lo âu, bởi những nguyên nhân nghi ngờ hay vọng tưởng trên! Nghĩa là thay vì tâm lý bất an, thì họ là người có tâm lý (*tâm hồn*) bình an, và do đó, họ có sự hạnh phúc trong nội tâm! Bởi thế, họ thường định tĩnh, khỏe mạnh và sáng suốt thông

minh, hơn trên con đường phát huy, và xây dựng sự nghiệp thịnh vượng”!

Do nhờ có phần tài sản (1/4) được thận trọng dành dụm dự trữ này, chính là *“nơi nương tựa, hậu thuẫn tốt”*! Giúp cho tâm lý (*tâm hồn*) của bạn thường được bình an, ổn định, và không phải bị lo lắng nhiều, với những suy luận, hoài nghi... không cần thiết mang lại v.v...

Với sự tự tin sau đây, thường xuất hiện trong tâm ý, như luôn có người bạn tốt bên cạnh mình:

“Nếu lỡ có sự cố hay một bất trắc nào, ngoài ý muốn xảy đến, và có thể ảnh hưởng xấu cho sự phát triển kinh tế trong ngày mai!... thì ta cũng còn có phần dự trữ tối thiểu này phòng hờ, để nương tựa, cũng như tiếp tục thực hiện những kế hoạch ta mong muốn!” (Ta sẽ không cần phải đi cầu xin hay quy lụy nương nhờ kẻ khác)!

Do nhờ có sự chín chắn phòng ngừa như trên, nên giúp cho yếu tố tâm lý của bạn thường được bình an, nội tâm định tĩnh, sáng suốt không phải lo âu (bị tạo ra bởi những suy nghĩ nghi ngờ, ảnh hưởng trí sáng tạo, giảm năng lực quyết đoán, v.v... do nhiều vọng tưởng không thích đáng gây ra!)

Khiến ảnh hưởng lớn đến tâm lý, giảm sút thông minh của bạn trong nhiều lĩnh vực..., và dĩ nhiên, nhờ vậy, mà bạn dễ dàng thắng tiến nhanh chóng hơn, trong cuộc sống với tinh thần định tĩnh và sáng suốt này.



”Nội tâm ổn định, cho bạn phát huy được
trí thông minh, sáng suốt và tầm nhìn xa
trong phát triển sự nghiệp**”**



b. Trường hợp không có sự dự trữ (1/4) này:

Bạn sẽ không hoặc khó có thể tránh khỏi được nỗi lo lắng ít, nhiều trong công việc kinh tế! Nhất là tâm lý của bạn mỗi khi suy diễn rằng, nếu có sự rủi ro, bất trắc nào trong công việc kinh tế xảy ra, thì ta còn biết trông cậy vào đâu (?!)

Bạn thường không thể tránh khỏi sự khó xử và mệt mỏi hay thất vọng ê chề trước nhiều tình huống đột xuất phát sinh đến trong gia đình, hoặc công việc khi bạn trắng tay! Vì tất cả đã đầu tư hết vào vốn liếng làm ăn!

Chính những trạng thái tâm lý vi tế này, sẽ làm hạn chế rất lớn sự an vui cũng như tư chất thông minh và sáng suốt, của bạn đối với “*công việc buôn bán làm*

ăn” trong hiện tại theo quy luật hoạt động tất yếu của tâm lý (*tinh thần*) con người!

Thậm chí, tiến trình của sự lo âu, bất an vì tệ này, thường xuyên diễn ra nơi nội tâm, có thể dễ ảnh hưởng đến nhiều lĩnh vực khác, trong cuộc sống của bạn như:

Sức khỏe, niềm vui trong hôn nhân, sự sáng suốt khi dạy dỗ con cái, hoặc nhân cách xử thế cũng như tầm nhìn xa và các khả năng tiên đoán trên thương trường, v.v...





Xưa các bậc Thiện trí dạy rằng có **5** điều

cần thiết không nên vội vàng trong thế gian này:

1* Khi bạn leo dốc, không nên leo vội vã (*leo dốc thong thả, dù dốc cao bao nhiêu cũng có thể đạt tới đỉnh được*).

2* Khi bạn hưởng thụ (*mọi thứ sung sướng, vừa lòng trong đời*) **không nên hưởng thụ vội vã.**

- Dù thức ăn ngon, nếu ăn uống nhanh, không nhai kỹ càng, dễ gây nên chứng khó tiêu hóa (*trúng thực*) nguy hiểm đến tánh mạng.

- Vua Trụ, sử sách ghi lại, sức địch nổi hàng nghìn người, vì ham mê sắc dục quá độ, phải chết trong độ tuổi trẻ vì chứng liệt tinh tủy v.v...

3* Trong học tập, nghiên cứu, không nên học vội vã: Sự học cần nên thận trọng, học đi, ôn lại kiến thức mới dễ nhớ lâu, và nhờ đó mà sự am hiểu mới thấu đáo, tường tận được!

4* Khi gặp phải việc trái ý nghịch lòng, bạn nên kiềm chế cơn giận dữ của mình, không nên “vội vã” giận dữ!

Xưa nay, nhiều người chết vì chứng tai biến mạch máu não, là do quá sức bất bình! tức giận! nóng nảy! do không biết cách kiềm chế, nên khiến hỏa khí bốc lên, tăng áp lực trên các thành mạch máu não! Nếu nhẹ thì gây choáng, giảm sự sáng suốt và thường mất kiểm soát, ngay trong các cách hành xử, v.v... mang lại nhiều tai hại đáng tiếc!

Bởi thế, nhà kinh tế cần trau dồi tính cách nhẫn nại và nhất là sự kiềm chế cảm xúc nóng giận bộc phát của mình, trước các đối tượng nhạy cảm liên quan đến công việc kinh doanh đối nhân xử thế tốt đẹp trên thương trường!



5* Trong ngành buôn bán, kinh tế, bạn không nên vội vã!

- Lẽ thường, việc làm ăn kinh tế phát triển được lớn mạnh, rộng rãi trong thị trường, ngày càng được nhiều khách hàng tiêu dùng, ưa chuộng, thừa nhận “*thương hiệu*”, là bởi nhờ ở uy tín, sự tín nhiệm “*sản phẩm*” trong việc mua, việc bán trên thị trường tiêu thụ rộng rãi, v.v...

Chẳng hạn như, uy tín đạt được chất lượng sản phẩm (*quality achievement*) nào đó về thực phẩm, đồ gia dụng, xe cộ, v.v... đáp ứng được thị hiếu và nhu cầu tốt cho người tiêu dùng, thị trường tiêu thụ sản phẩm, hàng hóa ngày càng mở rộng đến đâu, được sự hưởng ứng của quần chúng ngay đến đó, v.v... và để đạt đến tiến trình này, chắc chắn nhà chủ doanh nghiệp cần phải có sự đầu tư về thời gian là điều tất

nhiên và cần thiết! (*chứ không phải một sớm hay một chiều phải không*) ?!



Việc buôn bán để được phát triển lớn mạnh, cũng như điều kiện để phát huy một lĩnh vực nào đó, cần thiết phải có “*nhiều kinh nghiệm*” trong các phương tiện ban đầu như:

5.1. Thời gian để tìm hiểu rõ chất lượng sản phẩm, cần phải sản xuất như thế nào là tốt nhất?

5.2. Thời gian để biết nhu cầu người tiêu dùng như thế nào? Ở mức độ nào? Số lượng bao nhiêu?

5.3. Thời gian để biết nơi mua vào, nơi bán ra như thế nào? Thị trường bán ra có đảm bảo giải quyết không tồn đọng hàng hóa hay không (*rất quan trọng*)

5.4. Thời gian để biết đường đi lối về, phương tiện đi lại, chuyển tải hàng hóa ra sao?

5.5. Thời gian để tìm hiểu về việc nộp thuế của hải quan và nhà nước như thế nào?

Cân đối với tiền lời và tiền vốn! Nếu mặt hàng hóa nào sau khi trừ tiền nộp thuế, tiền chuyên chở..v.v.. mà xét thấy không còn tiền lãi hoặc quá ít, không đủ cho việc phát triển kinh tế, thì nên xem xét lại, hoặc chuyển mặt hàng kinh doanh khác.

Tuyệt đối, không nên tìm cách tránh thuế, hoặc khai không rõ ràng về thuế! Vì điều này sẽ mang lại sự tai hại rất lớn!

Đó là tâm lý hồi hộp, bất an, lo âu, kém ăn, và ít ngủ,v.v...ảnh hưởng xấu đến tiến trình Tâm – Sinh lý của nhà doanh nghiệp! Nhất là khả năng phát huy

trí sáng suốt, sự thông minh sáng tạo, trên con đường phát triển! do đó sẽ làm trì trệ và chậm chạp bước tiến tới cho sự thịnh vượng, huy hoàng, và xán lạn như những gì nhà doanh nghiệp mong đợi!

Ấy là, chưa đề cập đến khả năng giảm hoặc mất uy tín có thể xảy ra đối với nhà chức trách trong quan hệ kinh tế, v.v...

Và do vậy, từ đó sẽ kéo theo hàng loạt yếu tố tâm lý, khiến cho chính bạn có thể bị suy giảm đi sự bình an, trạng thái tự tại, quyền tự do của chính mình trên thương trường! Điều mất mát lớn lao trên hết đó chính là sự suy giảm đi tư chất thông minh, tính năng sáng tạo trong tâm hồn của bạn, là một vũ khí vô cùng lợi hại cần thiết, tối quan trọng và mang tính chất như là sự quyết định tối hậu cho sự phát triển, hầu như mọi phương diện trong cuộc sống của một con người, v.v...

1*

Do đó điều quan trọng cần thiết cho nhà kinh tế là:

Bước ban đầu, người buôn bán cần đầu tư thời gian để đạt cho bằng được những sự hiểu biết kinh nghiệm như trên (*gọi là món lãi lớn của bạn đầu tiên*) , bước đầu này không cần thiết phải bỏ ra nhiều vốn liếng (*cho dù bạn là người có vốn lớn*)!

Vì sao?

Vì sẽ rất nguy hiểm, khi bạn thực sự chưa quán triệt được những kinh nghiệm vô cùng cần thiết như trên!



2*

Bước thứ nhì, chính là mọi hệ quả của bước thứ nhất đem lại vậy. Nghĩa là nếu bước thứ nhất đã đạt được những điều tốt đẹp, hay không tốt đẹp! thì bước thứ hai bạn sẽ thấy được phần nào kết quả do bước thứ nhất đem lại, và do đó, tự khắc bạn sẽ có câu trả lời, là cần thiết nên tiếp tục như thế nào cho thích hợp vậy.



3* Lưu ý quan trọng:

Sự vấp ngã rất phổ biến và vô cùng tai hại của tuổi trẻ ngày nay: “*Tự đưa mình vô thế*”!

Nhiều bạn trẻ mới bước vào đời, chủ quan với suy nghĩ rằng:

“Ta phải tự đưa mình vào tình huống, hoàn cảnh căng thẳng đặc biệt nào đó để làm kinh tế! (thuật ngữ ngày nay gọi là tự đưa mình vô thế!) thì công việc mới dễ dàng, nhanh chóng thành công được!”

Đây là kẻ sách gọi là tự sách tấn mình! Tự ràng buộc chính mình! Tự thúc bách mình phải tích cực, và sự năng nổ làm việc theo cách này, thì mới mau chóng thành đạt được(!?)

Chúng ta hãy so sánh hai trạng thái tinh thần đối ngược nhau, của hai con người dưới đây, trong lĩnh vực phát triển kinh tế nhé!

a. Tâm trạng người thứ nhất (tâm lý):

Bạn nghĩ như thế nào, khi một người thường phải bị sống trong tâm trạng nơm nớp lo toan, vì buộc phải trả nợ nần cho chủ nợ,

(trường hợp nợ nặng, lãi lớn

khó trả), hay nợ đầu hạn.v.v.. với những lúc tiền lãi của người chủ nợ sắp đến kỳ phải trả! ...một khi chưa hoặc không tìm ra lời giải quyết vấn đề! ...chắc chắn người đó không thể khỏe mạnh hơn về sinh lực (*thân thể*) và không thể sáng suốt hơn về tinh thần cũng như sự hạnh phúc của nội tâm! v.v... Nếu so sánh với chính họ, trước khi chưa rơi vào tâm trạng và tình huống cam go, và phải lo lắng như vậy phải không(!)



b. Trạng thái tinh thần của người thứ hai “không nợ” :

Ngược lại, bạn nghĩ như thế nào, nếu bạn là người thường sống trong tâm trạng tự do và chẳng cần phải bận tâm, lo âu hay bất an,v.v... với những lúc tiền lãi của người chủ nợ sắp đến kỳ phải trả!...điều này chắc chắn sẽ cho bạn sự tự tin hơn! khỏe mạnh hơn! hạnh phúc hơn! và trên hết là sự sáng suốt hơn phải không?

Một khi, bạn sống, và làm việc trong trạng thái tâm an lạc, không bị chủ nợ thúc đẩy, không buộc phải lo lắng hay bất an!,v.v... và do đó, dĩ nhiên sẽ cho bạn nhiều phát minh lợi ích hơn, trong công cuộc phát triển kinh tế của bạn.

Đặc biệt, nếu bạn là người có nguyện vọng lớn, và với một quyết tâm cao độ:

“Bạn sẽ tự hứa mạnh mẽ, tự phát nguyện (quyết tâm) đồng minh với chính mình rằng, nhất định và bằng mọi giá, bạn sẽ đạt đến mục đích lớn lao nào đó, trong tương lai, mà bạn đã chọn!”.

Đề rồi, bạn sẽ dùng hết sức bình sinh của mình để làm việc đêm cũng như ngày, trong trạng thái tự do, tự tại, không vướng bận phiền não gì quấy rối! Và nhất là chẳng cần phải nơm nớp lo âu bởi nợ nần gì ràng buộc cả,v.v... ngược lại, trong tâm lý của bạn thường có cảm giác bình an, tự tại, hạnh phúc và do đó, theo luật tự nhiên vận hành của tâm lý, nên trí năng của bạn sẽ được thông minh, sáng suốt và sáng tạo hơn trong công việc,v.v...

Vì vậy, bạn có thể đạt đến đích đã chọn một cách nhanh chóng hơn, âu cũng là lẽ tự nhiên lắm vậy!



”Đành rằng làm việc với trí tuệ sáng

suốt, phương pháp đúng và công nghệ cao.v.v..trong thời đại ngày nay, bạn sẽ gặt hái kết quả lớn.

Tuy nhiên, việc tăng cường hợp tác ngoại giao từ nhiều phía để có sự tương quan, hỗ trợ và nương tựa qua lại lẫn nhau, một cách linh hoạt, nhạy bén, cũng như mở rộng thị trường,v.v... Nếu đúng lộ trình, có thể đưa đến nhiều kết quả mỹ mãn hơn!”



PHẦN II



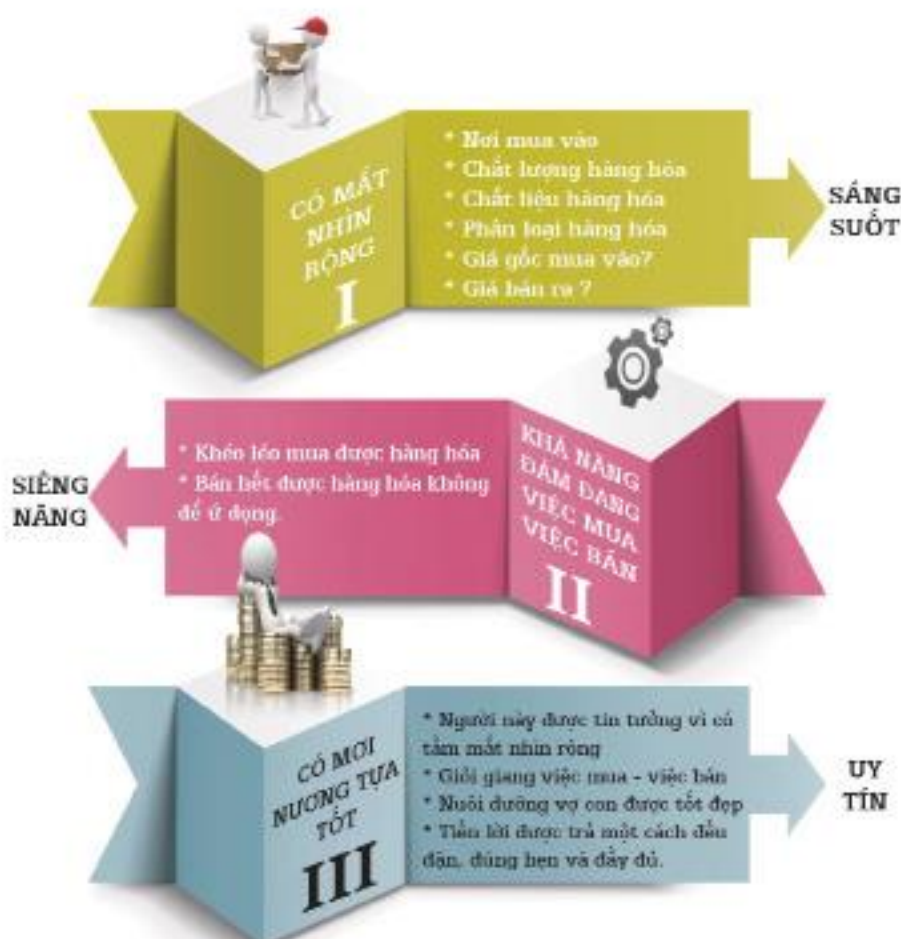
**QUY LUẬT
PHÁT TRIỂN
THỊNH VƯỢNG
TRONG
DOANH NGHIỆP
(*Mua Bán*)**

T.S - B.S NGÔ THÀNH THANH



73

3 YẾU TỐ PHÁT TRIỂN TÀI SẢN THỊNH VƯỢNG



Các bậc đại trí tuệ
ngày xưa thường
chỉ dạy rằng:



Đầy đủ ba yếu tố này, người kinh doanh hay
mua bán, không bao lâu tài sản, của cải sẽ phát triển
dồi dào và thịnh vượng. Ba yếu tố này là gì?

Người doanh thương (Buôn bán):

I. Có tầm mắt nhìn rộng.

**II. Có khả năng đàm phán việc mua, việc
bán khéo léo.**

III. Có nơi nương tựa tốt.

Có tầm mắt nhìn rộng, đảm đang khéo léo trong việc mua, việc bán và có nơi nương tựa tốt là ba yếu tố này vậy.



I. Có tầm mắt nhìn rộng là như thế nào?

1. Người buôn bán trong thế gian này, hiểu biết rõ về nguồn gốc của hàng hóa như sau:

1.a. Nơi xuất phát của hàng hóa *(nơi mua vào)*

Ví dụ như:

Hàng hóa được sản xuất tại Nhật (*made in Japan*), sản xuất tại Trung Quốc (*made in China*), sản xuất tại nước ngoài hoặc trong nước v.v...

1.b. Hàng hóa làm bằng chất liệu gì? (Quality)

Ví dụ như:

Hàng vải 100% cotton làm bằng chất liệu gì?

- Bằng chất liệu từ cây bông vải
- Bằng chất liệu từ cây tre
- Hay bằng chất liệu từ sợi kén tằm.v.v..

1.c. Hàng loại gì?

Hàng hóa buôn bán là loại hạng tốt, hạng xấu hay trung bình.v.v...

1.d. Giá gốc mua vào là bao nhiêu?

. Giá bán ra là bao nhiêu?

Nếu giá bán ra, trừ tiền vốn gốc bao gồm (*vốn mua hàng + tiền thuế + tiền công + tiền chuyên chở + tiền khấu hao + tiền thưởng nhân viên + v.v...*) sẽ được tiền lời còn lại là bao nhiêu?



”Hiểu được rõ ràng và tường tận giá trị chất lượng của hàng hóa cũng như biết rõ, kinh nghiệm được nơi mua vào và thị trường bán ra (tiêu thụ) v.v... như thế gọi là “người có tầm mắt nhìn rộng”



II. Người có khả năng đảm đương việc mua, việc bán là như thế nào?



Người doanh thương, trong thế gian này!
Có khả năng khéo léo về việc mua được hàng
hóa, có khả năng khéo léo về việc bán hết được hàng
hóa đã mua là như thế nào?

79

(hàng không bị ế, hay

- Chính

mình có khả năng đảm đương khéo léo, thiện xảo được
như vậy, gọi là người “có khả năng đảm đương, khéo léo,
thiện xảo trong việc mua và việc bán”!



III. Có được nơi nương tựa tốt là như thế nào?

Người buôn bán trong thế gian này, chiếm được **lòng tin tưởng** của những người chủ lớn, chủ hàng lớn, nhà giàu có nhiều tiền bạc, hay con cái các nhà giàu có.v.v... những người có khả năng giúp đỡ cho ra vốn liếng lớn.

Vì sao mà được họ **tin tưởng**? Bởi vì được họ biết đến với 3 đặc điểm chính như sau:

“Người buôn bán này, có khả năng và có được tâm mắt nhìn rộng; khéo léo, giỏi giang trong việc mua, thiện xảo trong việc bán (1).

Không những vừa giỏi giang trong việc buôn bán, mà việc nuôi dưỡng vợ con của người này cũng được tốt đẹp (2).

Tiền lời của ta họ trả cũng được đều đặn, đầy đủ (3)!”

Với sự tin tưởng có cơ sở thực tế, một cách rõ ràng biện chứng như thế, nên họ sẵn sàng bỏ ra vốn liếng, để ủng hộ giúp đỡ.

“Này người bạn! Hãy dùng vốn liếng này, hàng hóa này buôn bán, để nuôi dưỡng vợ con v.v... ”.

Với sự tin tưởng và ủng hộ giúp đỡ của những người chủ, nhà giàu có nhiều tiền bạc, những người có khả năng cho ra vốn liếng lớn, hỗ trợ đến mình gọi là “*có nơi nương tựa tốt*” vậy.

Hãy ghi nhớ Pháp này:





”**N**gười buôn bán, lấy sự hiểu biết rõ ràng, tường tận về nguồn gốc, chất lượng, và hạng loại,... của hàng hóa.

Chịu khó trau dồi cho được rành mạch, khéo léo trong việc mua, thiện xảo trong việc bán, làm nền tảng căn bản trước tiên!

Và sau đó, lấy lòng hết sức ngay thật, tử tế (*lời nói luôn đi đôi với nhân cách, hành động*)

cũng như đối đãi thật đúng đắn, tốt lành để tạo uy tín, nhằm đạt được sự tin tưởng của người chủ, nhà giàu có nhiều tiền bạc, những người có khả năng cho ra vốn liếng lớn, để hỗ trợ và nâng đỡ cho mình trong tương lai!



Làm được vậy! không bao lâu, tài sản sẽ lớn mạnh, phát triển thịnh vượng, và bạn sẽ trở thành những người đứng đầu doanh nghiệp, là người có nhiều tài sản lớn, lợi ích cho mình, lợi ích cho người, cho cộng đồng và xã hội chẳng sai.

Lưu ý quan trọng:



”Do đó, một sự thật mang tính Quy Luật

hiển nhiên rằng, những nhà doanh nghiệp, thương mại nếu không trang bị được đầy đủ ba yếu tố cần thiết trên đây, mà bước vào con đường buôn bán, thì hiện tại không những bị thua lỗ, mất vốn liếng, mà còn có thể bị hủy hoại tiêu tan đến tài sản, và sự nghiệp nữa chẳng sai!







LÔ Ø I LÔ Ø I B A Ø N B A Ø N C U Æ A C U Æ A T A Æ C T A Æ C G I A Æ G I A Æ

VE À NÔI NÔNG

TỎA

LỜ N !





1. Vì lý do gì, những người chủ lớn có khả năng giúp bạn?

Qua bài trên, về yếu tố thứ ba “*nơi nương tựa lớn*”, chính là những người chủ có nhiều tiền của, có khả năng cho ra vốn lớn, họ có thể là không bà con họ hàng với bạn, nhưng tại sao họ có thể bỏ ra vốn liếng để giúp đỡ bạn?

Điều quan trọng ở đây, chính là họ có niềm tin tưởng lớn ở nơi bạn! Là người đứng đắn, đã có khả năng trả tiền lãi đều đặn, và đầy đủ cho họ!

Hơn nữa, chính sự đứng đắn chân thật trong cách hành xử, sự biết điều phải, trái của bạn.v.v.. trong thời gian qua, đã khiến cho họ phát sinh thiện cảm, muốn nâng đỡ công việc của bạn, được phát triển nhiều tốt đẹp hơn.

Thêm vào đó, chúng ta hãy cùng nhau suy ngẫm lời dạy vô cùng sâu sắc của những bậc thượng trí ngày xưa, về tư cách nuôi dưỡng vợ con của một người đàn ông, khi đi ra làm ăn, mong muốn phát triển tài sản kinh tế.

Không phải ngẫu nhiên, khiến cho tâm lý của những người chủ lớn có suy nghĩ rằng:



”**N**gười buôn bán này, không những vừa
giỏi giang trong việc làm ăn, mà trách nhiệm
nuôi dưỡng vợ con cũng được tốt đẹp, tiền
lời của ta họ trả cũng được đều đặn và đầy
đủ!”



Đề cập đến tư cách nuôi dưỡng vợ con được
tốt đẹp của một người đàn ông, khi đi ra làm việc
bên ngoài xã hội.

Điều này phản ánh đức tính tốt, lương tri có
trách nhiệm, cũng như bổn phận của một người
chồng và người cha trong gia đình.

Chính điều này, cũng là một bằng chứng thứ hai, không kém phần hùng hồn cao đẹp, hỗ trợ cho người đời mỗi khi muốn đánh giá về một con người.

Tại vì sao?

Bởi vì trong đời, gia đình, vợ con “*tổ ấm riêng tư*”, là nơi yêu thương, và triều mến có tầm quan trọng lớn của một con người! nên phận sự chính đồn gia đình, là điều tự nhiên của một con người có trách nhiệm.



”**D**o đó, thiên chức trách nhiệm xây dựng gia đình, thường không thể thiếu vắng, trong một con người có khả năng tạo niềm tin với kẻ khác ngoài xã hội!”

“Những người chủ lớn, người giàu tiền của, hoặc người có thể cho ra vốn liếng... họ thường là những hạng chủ nhân có cặp mắt trí tuệ và tinh tường, để nhìn nhận cách những người mà họ muốn giúp đỡ này, ‘thông qua yếu tố trách nhiệm nuôi dưỡng vợ con’, trước khi họ ‘chọn mặt gửi vàng’ vậy.”



Mặt khác, theo quy luật tiến hóa trình tự bậc thang của nguyên nhân và kết quả tự nhiên, mà sách Thánh hiền ngày xưa có dạy:

“Tu thân, tề gia, trị Quốc, bình Thiên hạ”.

Tạm dịch:

Trước tiên, cần tự tu sửa chính mình cho được ngay thẳng, thứ đến sắp xếp chỉnh tề gia đình, và cuối cùng đem sức mình ra giúp cho quốc gia xã hội.”

*Ý muốn nói, có gốc thì mới có ngọn! để cho
ngọn tốt thì trước tiên gốc cần phải tốt vậy!*

*Ở đây, gốc chính là con người - con người là
trung tâm, làm phát sinh lên mọi thứ liên quan trong
cuộc sống! con người tốt đẹp, sẽ tạo nên gia đình tốt
đẹp, và xã hội tốt đẹp vậy.*

Do đó:





”**P**hàm ở đời, một con người muốn chỉnh

đốn gia đình, mong cho vợ con được trở thành tốt đẹp, trước tiên ta cần phải, **‘tu thân’** nghĩa là tự sửa mình cho tốt làm gương mẫu, để vợ con có tâm kính nể ta,!

Sau đó, họ mới có thể tin yêu và nghe theo những lời chỉ dạy tốt đẹp của ta, **‘tề gia’** !

Gia đình như một xã hội nhỏ, do vậy, thứ tự bên trong đã chỉnh đốn được rồi, thì việc ngoài xã hội, theo đó mà từng bước thành tựu từ việc nhỏ cho đến việc lớn vậy, **‘bình thiên hạ’** !”



2. “*Nơi nương tựa tốt*” và ngân hàng ngày nay:

2.1/ Nơi nương tựa tốt

(*Người chủ giúp vốn liếng*)

2.2/ Ngân hàng cho vay

Ngày nay, trong vấn đề kinh doanh, Nhà bank hay Ngân hàng, tương tự như là yếu tố thứ ba “*nơi nương tựa tốt*” cho các nhà buôn bán trong thời đại này.



2.1/ Về phía ngân hàng có một số điểm khác biệt quan trọng là:

2.1.a/ Người đi buôn bán, được yêu cầu chứng minh khả năng trả được nợ, trả được lãi đúng hạn kỳ hợp đồng.v.v... *(bằng những chứng từ, hóa đơn... đang hiện có, trước khi cho vay.v.v..)*

2.1.b/ Yêu cầu bạn có tài sản thế chấp hợp lệ, theo luật quốc gia hiện hành.

2.1.c/ Chứng minh là người dân hợp pháp (cụ thể phải có C.M.N.D và hộ khẩu,v.v...

Nếu so sánh “nơi nương tựa tốt” trình bày ở trên và những tín dụng Ngân hàng cho vay ngày nay, có gì khác nhau? Chúng ta cùng nhau khảo sát nhé!



2.2/ “Nơi nương tựa tốt” cho người buôn bán:

Người chủ lớn “Nơi nương tựa tốt” có thể cho bạn vay (*Trả lãi thấp*) hoặc có thể nâng đỡ, giúp vốn liếng cho bạn mượn (*không cần trả lãi*).

Nhưng điều khác biệt quan trọng ở đây, chính là cho bạn vay hoặc cho mượn hàng hóa (*Không cần lấy tiền trước*) và họ đều không cần tài sản thế chấp gì ở bạn cả! Cho dù bạn là người nghèo hoặc không có tài sản gì thế chấp để làm tin ban đầu!

2.2.a/ Dĩ nhiên bạn là một công dân hợp pháp trên giấy tờ.

2.2.b/ Cần phải chứng minh rằng bạn là người cho họ một *niềm tin tưởng thật sự*, thông qua

nhân cách làm việc, trong thời gian mua bán với số vốn “*khiêm tốn*” rất nhỏ bé ban đầu!

Tiếp xúc, đối đãi qua lại một cách trực tiếp với những đối tượng gọi là “*Nơi nương tựa tốt*” của bạn.

2.2. c / Bạn là một người có trách nhiệm, bốn phần trong việc nuôi dưỡng vợ con cũng được tốt đẹp (*Một người có tâm tốt, và ý thức tốt, lễ thường là người có trách nhiệm và bốn phần tốt đến vợ con*).

2.2. d / Bạn không nhất thiết cần phải chứng minh khả năng trả tiền lãi của mình bằng văn bản, hóa đơn...(như người đứng vay ngân hàng). Nhưng bạn cần chứng minh rằng, bạn là người “*có uy tín*”! bằng cách trả tiền lãi đều đặn và đúng thời hạn đã hứa trong quan hệ mua bán trước đó! với số vốn rất nhỏ bé ban đầu vậy.



NƠI NƯƠNG TỰA TỐT



Bạn là công dân hợp pháp



Bạn cần chứng minh uy tín của mình

Bạn là người có trách nhiệm...



Bạn trả lãi thực tế...





”Bạn là một người cầu tiến, mong mỗi
thành công trong sự nghiệp kinh tế một
cách thực sự, thể hiện qua sự siêng năng,
học tập cho rành rẽ việc mua, trau dồi
thiện xảo việc bán, và nhất là, đem hết
lòng tốt, sự ngay thật của mình để chinh
phục niềm tin tưởng những người chủ lớn,
hoặc *‘nơi nương tựa tốt’.*”





PHẦN III



CAÙC QUY LUAÛT

Quy luật **TAÂM** phát triển **LYÙ** kinh tế **ÑEÄ** này, được các Bạc

đại trí tuệ giảng dạy cho loài người từ ngàn xưa, đến nay vẫn

còn **ÑAÏT** mới mẻ **TÌNH** tình khôi, có **BAÏN** ý nghĩ chân lý vô

cùng giá trị và thiết thực phù hợp cho mọi thời đại.

“ÑOÁI NHAÂN XÖÙ THEÁ”

Pheùp xao giao treân thöông trööøng





Nhân cách tiếp xúc, đối đãi, và xã giao với một hay nhiều người khác, để được sự hài hòa tốt đẹp hoặc tăng trưởng sự lợi ích, niềm vui thân mật cho mình, cho người, và cho cả hai phía,.v.v... nói chung, được gọi là các quy luật đối nhân xử thế (*Singahavatthu*).

Chỉ đến khi nào, bốn quy luật giao tế này, thật sự được áp dụng một cách phổ biến, thì khi đó các quan hệ giữa con người với nhau mới được nhiều tốt đẹp, lợi ích,.v.v...

Tùy từng tình huống thích hợp, nếu bạn chuyên cần trau dồi, và biết cách áp dụng bốn Pháp đối nhân xử thế này vào cuộc sống, trong các quan hệ kinh tế - xã hội, bạn sẽ đạt được sự phát triển lớn mạnh về nhiều tài sản, cũng như tình thân mật với bạn bè.v.v...

Trong sự tiếp xúc, đối đãi giữa một người với một người thì (Singahavatthu) là những phương pháp vô cùng cần thiết và quan trọng lắm vậy!

Có câu:

“Học điều tốt, suốt một trăm năm cũng không đủ!

Nhưng, học điều xấu, dù một phút cũng là thừa!”

Quý bạn tuổi trẻ ngày nay, chẳng nên chủ quan và tự tin cho rằng, ta đã có sự hiểu biết được đầy đủ về con đường phát triển tài sản, kinh tế trong thế gian này rồi nhé!

Nếu nghĩ như vậy, rồi tự thấy mãi nguyên, nên không muốn học hỏi, và tìm hiểu sâu rộng thêm, là điều thiếu sót vô cùng lớn lao lắm đó nhé!

Tục ngữ ca dao Việt Nam ta lưu truyền nhiều lời nhắc nhở quý báu, đề răn đe hay cảnh tỉnh cho những ai chủ quan, tự tin thái quá, sẽ thiếu đi sự cẩn trọng đề phòng, dễ dẫn đến hư hỏng việc lớn, qua những câu:

“Thạch sành còn thiếu mẻ kho”!

nên

“Chớ cho mình đầy đủ”!

và

“Bảy mươi vẫn còn bị què!”

Chớ khoe mình lành”!

Nhà võ có câu:

“Cao Nhon tất hữu cao Nhon trị, Cao Sơn, tất hữu cao Sơn cao” v.v...

Dịch:

*“Người này tài giỏi, thì có người tài giỏi hơn!
Và núi này cao, tất nhiên sẽ có núi khác cao hơn!v.v...*



Bạn là nhà thương doanh, áp dụng đầy đủ 4 yếu tố (*Sampada*) làm cho kinh tế được phát triển thịnh vượng rồi, sau đó, còn cần phải cẩn thận gìn giữ 4 cửa có khả năng làm thất thoát, và hư hao tài sản,v.v...

Tuy nhiên, nếu chỉ có vậy thì sự khôn ngoan hiểu biết của con người cũng chưa được đầy đủ đâu! Trên đường đời, bạn sẽ gặp nhiều bằng hữu kết giao

v.v... tùy theo giá trị, sự phù hợp xứng đáng của mỗi người, mỗi tầng lớp (levels) mà bạn tiếp xúc, đối đãi, ủng hộ và cấp dưỡng đến họ ít, nhiều khác nhau v.v... Sự hiểu biết rõ hơn, về điều này cũng là điều rất cần thiết lắm vậy.



Do đó chúng ta sẽ tìm hiểu xem về (Singahavatthu), hay còn gọi là 4 quy luật “*Đối nhân Xử thế*” sau đây, từ những bậc cao nhân thượng trí ngày xưa đã dạy những gì nhé!



Có **4** quy luật xử thế căn bản, để đạt tình thân mật, tình cảm đối với thân quyến, bạn bè xa gần và trong xã hội là:

4

QUY LUẬT ĐẠT TÌNH BẠN

1 TRI ÂN; CHO; TẶNG;
.v.v...(lấy tài sản cho ra
của mình):

2 ÁI NGỮ:

3 LÀM VIỆC LỢI ÍCH
ĐẾN NGƯỜI:

4 ĐỒNG CẢM:

1/ TRI ÂN; CHO; TẶNG; v.v..

Thể hiện sự tri ơn người có lòng giúp đỡ mình (cho dù đó chỉ là sự giúp bằng lời nói), hỗ trợ, cho, tặng, ban thưởng, hiến dâng, các công việc từ thiện, v.v...gọi chung là sự bố thí (dāna).

2/ ÁI NGŨ:

Nói bằng lời thân mật dễ nghe, ái ngữ
(piya-vajja)

3/ LÀM VIỆC LỢI ÍCH ĐẾN NGƯỜI:

Cùng chia sẻ và làm những công việc (giúp đỡ) khi người cần thiết nhờ đến, để tăng trưởng sự lợi ích đến người (atthasariyā).

4/ ĐỒNG CẢM:

Thể hiện sự đồng cảm, vui mừng đến tâm trạng hạnh phúc của bạn, hoặc cảm thông chia sẻ nỗi khổ đau đến người khác

(samānattatā)



Cả bốn phương pháp này, không phải chỉ dành riêng cho mỗi một người, mà tùy vào trường hợp, hoàn cảnh, hay nguyện vọng cần thiết của riêng từng đối tượng, mà bạn có thể ứng dụng để đối đãi sao cho thích đáng, hợp thời ,và đúng lúc vậy.

**PHÁP
TRỊ
ƠN
CHO, TẶNG,.V.V..**

1/ TRI ÂN; CHO; TẶNG;.v.v...

Thể hiện pháp tri ơn đến người có lòng giúp đỡ mình

(cho dù đó chỉ là bằng

lời nói), hỗ trợ, cho, tặng, ban thưởng,

hiến dâng, cúng dường đến các người

lớn tuổi, hoặc những bậc phạm hạnh

làm gương lành cho cộng đồng xã

hội,v.v..chia sẻ tài vật đến các nơi như

vậy gọi chung là sự bố thí (*dāna*)





Trong trường hợp, bạn có một số người thân hữu, hay láng giềng gần gũi, v.v... đang bị thiếu thốn tài sản, của cải, hoặc gặp thời buổi khó khăn, hoạn nạn mất mùa, đói kém, và người đang bị bệnh hiểm nghèo, v.v.. Với những người này, nếu bạn dùng lời nói thân mật, dịu nhẹ an ủi vỗ về, tỏ vẻ thương yêu, hoặc cảm thông đến họ để tiếp giao đối đãi, v.v.....

Với kiểu cách tiếp xúc, giao tế như vậy đối với thân quyến hay bạn bè, thì chưa thể đến nơi, đến chốn được đâu(!?)

Trái lại, tùy theo giá trị tương xứng của mỗi người, và mức độ cần thiết của họ, mà bạn có thể đem của cải, tiền bạc, ủng hộ, giúp đỡ, hiến dâng hoặc cho tặng đến họ.

Nếu làm được như thế! thì việc “*đổi nhân xử thế*”, tế độ thân quyến, bằng hữu mới đến nơi vậy!

Việc giúp đỡ đến bạn bè, thân hữu trong các trường hợp gặp phải hoàn cảnh khó khăn cấp bách như trên! chính là bạn đã đổi nhân xử thế một cách thích hợp, đúng lúc và thật sự cao quý lắm vậy!.





PHÁP ÁI NGŨ

2/ ÁI NGŨ:

Những lời thân mật, dễ nghe, âm điệu lịch sự, nhẹ nhàng, và thân ái! để dễ đạt tình cảm trong giao tế, gọi chung là ái ngữ

(piya-vajja).





Đối với một số thân quyến, hoặc bạn bè đã có sẵn tài sản của cải, thì họ không mong đợi sự giúp đỡ hay cho tặng từ người khác! Khi bạn gặp những người này, thì tay bắt mặt mừng, lòng vui hớn hở, nói lời thân ái dịu nhẹ, dễ nghe, cùng với lễ nghĩa, và cử chỉ ân cần là điều cần thiết vậy!

Thưa Cha! Thưa Mẹ! Thưa Chị, Thưa Anh, Thưa Cô, Thưa Bác! Này em gái! Em trai! Này cháu bé! Này cưng! (*phong cách miền Nam*)... với âm giọng

thân ái, lịch sự, và nhẹ nhàng khi xưng hô, hay lúc gọi nhau, làm tăng trưởng cảm tình cũng như sự thân mật giữa các quan hệ!

Trong các công tác xã hội, liên quan việc phát triển kinh tế, hay trong giao tiếp đối với người trên, kẻ dưới, tùy theo tuổi tác, chức năng công việc...những lời ái ngữ, lịch sự, nhã nhặn, đặc biệt luôn thể hiện sự khiêm nhường, cung kính với những người lớn tuổi hơn, v.v... luôn luôn cần thiết, và không thể thiếu vắng trong hầu hết mọi quan hệ!

Bởi vì, hầu hết không ai muốn nghe những lời nói chói tai, hay kém sự tôn trọng về mình!

Những lời thân ái, nhã nhặn, khiêm nhường,v.v... cùng với cử chỉ, ân cần, chào đón và lịch thiệp đối đãi nhau nêu trên, gọi là phương pháp đạt tính bạn nhờ vào “*Lời nói thân mật, ái ngữ*” vậy.

PHÁP GIÚP ĐỠ, LÀM LỢI ÍCH ĐẾN NGƯỜI



3/ LÀM VIỆC LỢI ÍCH ĐẾN NGƯỜI:

Cùng chia sẻ và giúp đỡ công việc khi bạn cần thiết nhờ đến, nhằm tăng trưởng sự lợi ích đến người. Gọi tắt là phương pháp đạt tình bạn, bằng cách hòa đồng tham gia những công việc lợi ích đến người (*atthasariyā*):





Một số thân hữu cần thiết được bạn hướng dẫn, chỉ bày các phương pháp để buôn bán và làm ăn phát triển kinh tế,v.v...

Một số thân hữu cần thiết được bạn chỉ bày cách thức làm các việc từ thiện như thế nào, hoặc cần đến sự giúp đỡ của bạn vào lúc họ cần thiết như, ma chay, tiệc tùng, đám cưới, và đám hỏi,v.v...

Khi gặp những tình huống như trên, thì việc cho, tặng quà vật quý giá chưa hẳn là điều cần thiết, hoặc với lời nói thân mật, tế nhị và nhã nhặn,v.v... cũng chưa thể xong được đâu!

Mà điều quan trọng hơn trong tình huống này, là chính bạn sẽ dành thời gian tham gia chung tay, góp sức để thiết lập, trưng bày, sắp đặt trước sau, căng lều, dựng trại, cũng như lên chương trình tổ chức, v.v... được như vậy, thì công việc mới có thể hoàn tất được phải không?

Những việc như trên, gọi là phương pháp đạt tình bạn bằng cách tham gia, góp sức, và ủng hộ cho việc lợi ích đến người khi cần thiết (*atthacariya*).

4 QUY

LUẬT ĐẠT TÌNH





4/ ĐỒNG CẢM:

Thể hiện sự đồng cảm, hân hoan, vui mừng đến tâm trạng hạnh phúc của bạn, hoặc cảm thông, xót xa,v.v... để chia sẻ nỗi khổ đau, hay bất toại nguyện của người khác (*samānattatā*).



Một số thân hữu, có thể không đồng đều với bạn về dòng họ, giai cấp, tài sản, chức vị và danh xưng v.v...

Bạn cần thiết có sự hòa hợp, đồng cảm *hòa mình như cùng trang lứa*), khi cùng nhau đi,¹²⁹ cùng nhau đứng, cùng nhau ngồi, với cách xử sự và đối đãi nhau đẹp lòng, vừa ý... thì họ sẽ quý hóa, hoan hỷ và vui mừng lắm vậy!

Hơn nữa, với những người bạn đó, đôi khi chỉ với việc hòa đồng như trên thôi thì cũng chưa đủ đâu!

a/ Nếu họ là người nghèo khó, đang gặp rủi ro, đau khổ, bất hạnh, hoặc vướng phải một tai ương nào đó! v.v... Trong tình huống này, bên cạnh sự ủng hộ về mặt vật chất, bạn cũng cần thể hiện tinh thần không vui với vẻ mặt biểu lộ đồng tâm, đồng cảm với trạng thái đau buồn bất toại nguyện của họ bạn nhé!

b/ Nếu họ là người giàu có, nhờ gặp được thời vận may mắn, hoặc là người đã và đang gặt hái sự thành công, chẳng hạn như thi cử đỗ đạt vinh hiển, hoặc xây dựng được nhà cửa (*lễ tân gia*) v.v...

Bạn cần biểu lộ trạng thái sung sướng, vui mừng hơn hở trên nét mặt cũng như đồng cảm, hòa cùng với những thành quả may mắn mà họ đã đạt được! bằng những lời chúc tốt đẹp cao quý, hân hoan, khả ái v.v... và có thể kèm những món quà, bó hoa, tặng phẩm giá trị để chúc mừng, như một kỷ niệm quý hóa, đáng được trân trọng, và ghi nhớ lâu dài đến với họ v.v..., trong điều kiện

131 *(trương ứng*
với ý nghĩa) cho phép

Thể hiện những điều như trên, gọi là **Pháp Đạt Tình Bạn bằng Sự Đồng Cảm**, chia sẻ đối đãi đến với thân hữu, bạn bè là thích đáng vậy.

PHẦN IV



BOÁN QUY LUAÄT VEÀ TAÂM - SINH LYÙ

(Lieân quan ñeán kinh teá)

DAÃN ÑEÁN HAÏNH PHUÙC



T.S - B.S NGÔ THÀNH THANH

133



Quy luật tâm lý (1)

**Hạnh phúc đạt được do nhờ sự
thành công về tài sản**

135 (Atthi

Những bậc Đại Trí Tuệ xưa thường dạy rằng:
Trong thế gian này có những người siêng năng, cố
gắng, nỗ lực, tinh cần.v.v... với sự sáng suốt của tư
duy, với sức mạnh của cánh tay, tích lũy của cải với
mồ hôi đổ giọt, trong những việc làm hợp pháp... để
rồi đạt được số tài sản.

Họ suy nghĩ rằng:

“Số tài sản này, là do chính ta đã cố gắng, chuyên cần, nỗ lực, và dành dụm mà có được!”.

Như vậy, những người đó thường suy nghĩ, tư duy như thế được lặp đi, lặp lại trong trí nhớ... một cách vui mừng, mãn nguyện cho thành quả của mình... đây là một loại thỏa thích, vui mừng an lạc, hạnh phúc mà người đó có được tài sản!



”Loại tâm lý hạnh phúc an vui này phát sinh, là do sự thành công về tài sản, tiền bạc, và vật chất mà có được vậy (*Atthi sukkha*).”





Quy luật tâm lý (2)

Hạnh phúc, do nhờ sự hưởng thụ được tài sản thành công đó

(Boga sukha):

Các bậc Đại Trí Tuệ ngày xưa thường dạy rằng:

Trong thế gian này, có những người siêng năng, cố gắng, nỗ lực, và tinh cần,v.v... với sức mạnh của tinh thần, sức mạnh của cánh tay, và tích lũy của cải với mồ hôi đổ giọt trong những việc làm hợp pháp,v.v... đạt được số tài sản!

Để rồi, chính mình ăn, uống chi tiêu đồng thời cũng làm được những việc, giúp đỡ cha mẹ, thân quyến, hỗ trợ bạn bè, chia sẻ đến kẻ nghèo khó, báo ân đáp nghĩa, làm những việc tốt đẹp cho cộng đồng, và xã hội,v.v...

Họ thường suy tư rằng:

“Tài sản của cải này do ta thu hoạch, tích lũy được từ những việc làm hợp pháp,... ta tùy ý chi tiêu cũng được, ta tự do giúp đỡ, và cho tặng người khác cũng được!”.

Thường suy nghĩ, suy tư như thế!... một cách vui mừng, an lạc, và mãn nguyện trong tâm hồn cho việc hưởng thụ thành quả của mình!v.v...



”Đây là một loại thỏa thích, vui mừng, hạnh phúc và tâm lý mãn nguyện được phát sinh lên trong tâm hồn! do nhờ việc hưởng thụ thành quả của chính mình đã tạo nên.”





Quy luật tâm lý (3)

Hạnh phúc do nhờ không bị thiếu nợ

(Ananaya sukha):

Các bậc Đại Trí Tuệ ngày xưa thường dạy rằng:

Trong thế gian này, có những người siêng năng, cố gắng, nỗ lực, và tinh cần, v.v... với sức mạnh của cánh tay, tích lũy tài chính, và vật chất với mồ hôi đổ giọt trong những việc làm hợp với Bốn Pháp phát triển

(như trên).

Đạt được số tài sản, họ suy nghĩ rằng:

“Ta không có đến mượn nợ của ai, và cũng không bị bắt buộc phải trả nợ cho bất kỳ ai!”

(So sánh với hình ảnh và tâm trạng nóng lòng, đau khổ, lo âu, tinh thần bất loạn... cả đêm lẫn ngày của những người thiếu nợ, mong cho có được tiền để trả nợ!)”

Người đó thường suy nghĩ, suy tư như thế... một cách vui mừng, an lạc, đây là một loại hạnh phúc!



”Loại tâm lý hạnh phúc này, được hình thành, do không bị thiếu nợ tạo nên vậy.” (Ananaya sukha) “





Quy luật tâm lý (4)

Hạnh phúc do tránh xa được tội lỗi hay hạnh phúc do không bị khiển trách

(Anavajja sukha)

Các bậc cao nhân thượng trí ngày xưa thường dạy rằng:

Trong thế gian này, có những người siêng năng, cố gắng, nỗ lực và tinh cần, v.v... với sức mạnh của cánh tay, tích lũy của cải, với mồ hôi đổ giọt, trong những việc làm hợp pháp... để rồi đạt được số tài sản.

Với suy nghĩ rằng:

“Trong việc làm kinh tế, ta là người không làm những điều lừa lọc bằng lời nói bóng gió, mảnh khoe hoặc làm mất lợi ích đối với người khác”!

“Ta làm được nhiều điều không tạo tội lỗi từ lời nói, cho đến những việc làm của ta! Ta mạnh dạn làm được những việc phù hợp với nhân cách, đạo đức, một cách tự tin, cho dù bất cứ ở nơi đâu! ta cũng mạnh dạn sống trong nhân cách lý tính con người...”!

“Ta có thể tránh xa được tội lỗi, từ lời nói đến việc làm, và thậm chí ngay cả trong suy nghĩ của ta.”!

Do người đó thường suy nghĩ, suy tư như thế... tâm trạng vui mừng, thỏa thích và tâm lý an lạc sinh khởi nơi tâm hồn người ấy... đây là một loại hạnh phúc!

Do vậy, quý bậc thiện trí, tuổi trẻ chúng ta với tầm nhìn xa, cũng như sự thấy biết lợi ích của phương pháp này vô cùng lớn lao như thế! Chúng ta hãy cùng nhau chia sẻ các Quy luật quý báu này đến cho phần đông! để được nhiều lợi lạc, an vui và lâu dài nhé!

”Loại hạnh phúc này tạo thành, bởi nhờ tránh xa được tội lỗi (*Anavajja Sukha*).

Người làm kinh tế phù hợp với 4 Quy Luật phát triển thịnh vượng tài sản của cải như trên! đồng thời gìn giữ, đóng kín bốn cửa (*bốn nguyên nhân*) làm tiêu hoại gia sản! thì trong phần lớn thời gian nào suy nghĩ, tư duy đến việc tài sản, của cải do mình tạo ra!.v.v... cũng được hưởng thụ, bốn loại hạnh phúc này sinh khởi trong tâm hồn.



PHẦN V



BOÁN NGUYỄN NHAÂN QUAN TROÏNG DAÃN ÑEÁN SÖÏ HUÛY HOAÏI KHOÂNG CHÆ TAØI SAÛN



T.S - B.S NGÔ THÀNH THANH

147

Nếu một người làm việc thuận theo quy luật phát triển kinh tế của bốn pháp ‘**Sampadā**’ như trên, thì tài sản của cải theo đó tăng trưởng lớn mạnh giàu sang, phú quý.

Ngược lại, nếu không áp dụng đúng 4 pháp Phát Triển Kinh Tế theo quy luật trên, thì chẳng những tài sản của cải không thể phát triển được thịnh vượng, mà còn, có nguy cơ bị suy tàn sự nghiệp là điều khó có thể tránh khỏi!

Và cũng như, một người nếu sống theo quy luật của bốn Pháp làm cho hư hoại sau đây, có thể ảnh hưởng hoặc hệ lụy đến nhiều phương diện tiêu cực khác:

1/ Nguyên nhân quan trọng thứ nhất:

Hệ lụy nữ phái

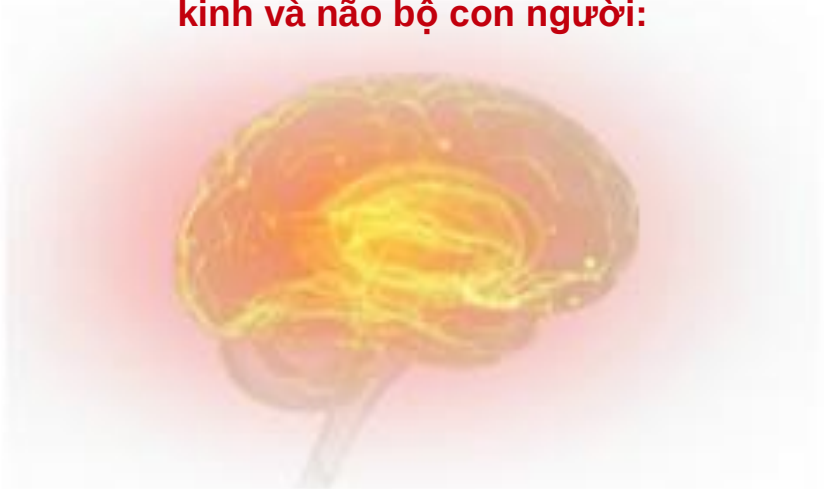


Hệ lụy nữ phái hoặc đam mê trong những cuộc chơi, vượt qua ngưỡng cửa nhân cách đạo đức, tâm thần con người chẳng những không thể đạt được sự tập trung, để hoàn thành tốt trong công việc... mà còn có bao nhiêu tài sản của cải cũng đều trao người khác, cho đến lúc có thể tiêu hoại tài sản sự nghiệp.



2/ Nguyên nhân quan trọng thứ hai:

**Dùng những chất kích thích,
ma túy, xì ke, bạch phiến,
và đập đá,v.v... gây nghiện, phá hủy thần
kinh và não bộ con người:**



Khiến mất đi sự tỉnh táo và dẫn đến những
tác hại sau đây:

2.a. Những người dùng chất gây nghiện, gây chóng mặt, nhức đầu, và ma túy... suy giảm trí sáng suốt, khó nắm bắt được những cơ hội tốt và các công việc ở đời.

Người tránh xa được những chất gây chóng mặt, đau nhức đầu, và ma túy... sẽ sáng suốt và nắm bắt được nhiều cơ hội quý trong công việc ở đời.

2.b. Những người dùng chất gây nhức đầu và ma túy, v.v... khiến người giảm mất khả năng nỗ lực, tỉnh cần, tỉnh thức (*hay quên*) trong nhiều công việc cần thiết, và quan trọng trong đời!

Người tránh xa được những chất gây đau nhức đầu và ma túy, v.v... sẽ tránh được tâm lý lười biếng, dă dượt, và những chứng hay quên trong công việc, là người có trí nhớ sáng suốt, và thường có sự tỉnh thức trong cuộc sống đó là một lợi ích lớn!

Do những điều lợi ích và tai hại như trên, nên việc dùng những chất gây chóng mặt, nhức đầu ,và ma túy,... có vô số điều tai hại!

Ngược lại, nếu tránh xa những điều này, thì sẽ có vô số lợi ích, và lớn lao lắm vậy!



3/ Nguyên nhân quan trọng thứ ba:

Người đam mê cờ bạc



Người đam mê cờ bạc, thì hầu hết là những người sẽ khó hoàn thành được trách nhiệm trong các công việc, từ trong gia đình cho đến bên ngoài xã hội, và tài sản dễ dàng khánh kiệt!

Ở những thành phố lớn, phố nhỏ, là những nơi mà các cuộc đua, đá gà, cá độ, canh đỏ, canh đen... tích chứa và tăng trưởng những nguyên nhân tiêu cực

vào nhiều khả năng dẫn đến không chỉ hủy hoại về tài sản của con người, mà còn khiến gia đình vợ chồng, con cái rạn nứt, đổ vỡ suy sụp .v.v... và từ đó, kéo theo hàng loạt hệ quả đau khổ cho chính họ! cho cả gia đình; thân quyến! cũng như góp phần gánh nặng cho xã hội!





4/ Nguyên nhân quan trọng thứ tư:

Kết giao với những người bạn xấu

Như đã trình bày ở trên, đó là ba nguyên nhân căn bản dẫn đến hư hoại tài sản, sự nghiệp, tiếng thơm của chính mình, gia đình và thân quyến!

Kết giao, gần gũi với người hệ lụy nữ giới, rốt cùng, cũng có thể trở thành người hệ lụy nữ giới!

Kết giao với người dùng những chất xì ke, ma túy gây đau đầu, chóng mặt ,và gây nghiện,v.v...

không bao lâu, rồi cũng có thể thành người như vậy! để rồi, tự mình làm hủy hoại sinh lực về thể chất, bệnh tật,...cũng như suy kiệt về tinh thần, khiến cho lý trí bị lu mờ, cuộc đời sớm đi vào con đường bế tắc, ngõ cụt!v.v...

Làm gánh nặng vô cùng lớn đến gia đình và xã hội. Đây là con đường mà mọi cộng đồng vô cùng lên án, kêu gọi nhân dân và nhà nước cùng làm, để cảnh báo cho con em chúng ta, nhất là ở tuổi non nớt, mới bước vào đời, dễ dàng bị cám dỗ!

Kết giao với những người đá gà, và hoặc cờ bạc,... có thể trở thành những người giống như họ.

Thế nên, chẳng phải ngẫu nhiên mà trong nhân gian mãi lưu truyền câu tục ngữ vô cùng giá trị:

“Gần mực thì đen, gần đèn thì sáng”

Tục ngữ người dân Myanmar có câu:

“Gần thợ săn sẽ thành thợ săn, gần người câu cá sẽ thành người câu cá” là ý nghĩa tác động, ảnh hưởng của sự gần gũi vô cùng quan trọng lắm vậy.”!

Do nhờ áp dụng đầy đủ quy luật của bốn pháp phát triển (*Sampadā*), mà tài sản kinh tế tích lũy ngày càng được dồi dào và thịnh vượng.

Tuy nhiên, nếu không đóng bốn (bốn nguyên cửa

nhân) làm hủy hoại tài sản (đã đề cập trên) lại, thì tài sản sẽ ra đi và chẳng mấy chốc sẽ bị suy tàn, âu cũng là quy luật hiển nhiên vậy!

Do đó, một khi kiếm được tài sản thành công thịnh vượng bởi nhờ áp dụng các quy luật phát triển kinh tế rồi! Và để sự nghiệp không bị suy tàn, hư hoại một cách dễ dàng thì chúng ta cần thiết phải cẩn thận

đóng chúng (4 nguyên nhân gây suy tàn tài sản) lại cho thật kỹ càng vậy.



“**V**í như một bể chứa nước lớn, có bốn ống dẫn nước đổ vào và bốn ống ở dưới để thoát nước ra. Nếu cả bốn ống dẫn nước được đổ vào một cách mạnh mẽ liên tục, trong khi cả bốn ống dẫn thoát nước ra ở dưới không được đóng chặt lại một cách cẩn thận! thì cho dù nước đổ vào được bao nhiêu chẳng nữa! Ất sẽ thoát ra hết bấy nhiêu. Âu cũng là quy luật vậy, phải không?”



4 VÒI CHẢY VÀO



**4 VÒI XẢ RA
KHÔNG KHÓA LẠI**

5/

CÔNG TY TRÀ GỪNG X

Là một Thương hiệu Quốc gia
Hội nhập Quốc tế

Đã thành công nhảy vọt như thế nào, khi so sánh
các cách thức, sản xuất và quan điểm mua - bán
đối với **quy luật phát triển kinh tế thịnh vượng**
cho mọi thời đại?



Tác giả xin chia sẻ đến quý vị độc giả, một câu chuyện “*điển hình*” về sự thành công trong kinh doanh, của một nhà doanh nghiệp khá nổi tiếng hiện nay.

Họ đã thực hiện đúng, theo quy luật phát triển kinh tế, là như thế nào?

Vào năm 2008, một ngày nọ, tiếng chuông điện thoại reo, tôi nhận máy, bên kia đầu dây là giọng của một người đàn ông lạ, nhưng âm giọng và lời lẽ không kém phần thân mật, lịch thiệp. Qua câu chuyện, tôi mới hiểu ra rằng, đây là một người đã bắt gặp tôi, cách đây mấy hôm trong một hội nghị lớn tại Hà Nội, qua người bạn của họ là người quen biết tôi, nên họ có được số điện thoại của tôi.

Đó là đôi vợ chồng tên HN trong độ tuổi 40 - 45, trông phúc hậu và đáng vẻ quý phái, họ là Giám đốc của công ty Trà gừng X.

Hồi đó, Công ty họ đã đạt được uy tín lớn trên thị trường thương mại, với thương hiệu Quốc gia và hội nhập Quốc tế.

Sau đó, có dịp hội ngộ lại tôi, cả hai vợ chồng thật là hoan hỷ và thay phiên kể cho tôi nghe về những bước thăng, trầm mà họ đã đi qua, trên con đường lập sự nghiệp từ lúc gian nan, gai góc với bao phần đầu miệt mài, cho đến sự thành công hôm nay.

Sau khi lắng nghe đoạn đường thăng trầm, cuộc đời xây dựng sự nghiệp họ đã đi qua, nét đặc biệt đáng chú ý nhất là con đường dẫn đến sự thành công của họ ngày hôm nay, phần lớn **cách hành xử**,

cũng như việc mua, việc bán của họ giống tương tự như những lộ trình, về các quy luật phát triển kinh tế, mặc dù trong đời họ chưa từng biết đến **quy luật phát triển tài sản thịnh vượng** như đã đề cập đến trong sách này!

Điều đó, khiến Tôi thật sự hoan hỷ, thán phục, và khen ngợi vợ chồng họ:

“Chúc mừng Ông Bà, có tâm tốt và nhiều phúc lành may mắn! đã đi đúng phần lớn lộ trình mà các Bậc đại trí tuệ từ ngàn xưa đã chỉ dạy, về cách làm kinh tế như thế nào! đó cũng là lý do chính yếu, để dẫn đến sự thành công lớn lao ngày hôm nay!”



Khởi đầu sản xuất trà gừng, họ không có nhiều vốn, nên chỉ làm thủ công, tất cả công cụ sản xuất của họ là thô sơ và bằng tay.

Gừng được đặt mua từ những nơi xa xôi, đặc biệt là chỉ mua, và sản xuất duy nhất loại “*gừng sẻ*” củ già!

Đây là loại gừng mà củ của nó có kích cỡ nhỏ, nhẹ ký, nhưng đặc biệt có chứa hàm lượng dược tính cao, như giải cảm mạo do lạnh, làm xuất mồ hôi và tăng cường tiêu hóa, v.v... ưu tiên tốt cho sức khỏe.

Ngoài ra, loại gừng này còn chứa nồng độ mùi vị cay, thơm rất đặc trưng của nó nữa! v.v...



Họ kể:

Lúc đầu, chúng tôi chỉ làm tất cả bằng thủ công, tự tay sao, sấy, vào bao nylon, và bỏ vào bao giấy, v.v... rồi mang ra các chợ, bán cho những chỗ đại lý lớn và nhỏ, v.v...

Có những năm vào mùa mưa nhiều và kéo dài dai dẳng, khiến loại (*gừng sẻ*) chất lượng cao này trở nên khan hiếm! Thị trường bán các loại gừng củ lớn, như bàn tay, bàn chân thì nhiều, loại này tuy có trọng lượng lớn, nhưng về khả năng được tính như giải cảm, trợ tiêu hóa yếu, kém chất lượng, không được như loại gừng sẻ, nên họ không mua!

Do không có đủ nguồn gừng tốt như ý để sản xuất, nên họ đành phải đóng cửa tạm thời, chờ đến khi nào mua được loại “*gừng sẻ*”, có chất lượng tốt, mới tiếp tục sản xuất trở lại.

Ông Bà Giám đốc trà gừng X kể rằng:

“Do loại trà gừng của chúng tôi sản xuất, có chất lượng cao, đảm bảo được những tính năng được liệu tốt của nó, cho sức khỏe

167 (đúng như những gì

quảng cáo ngoài phong bì) nên dần dần, theo thời gian, về sau, số lượng khách hàng ưa chuộng, tiêu dùng trà gừng X của chúng tôi, ngày càng đông!

Số lượng khách hàng trên thị trường đến hỏi mua trà gừng X tại các đại lý ngày càng nhiều, nhưng các đại lý lại không có đủ hàng để bán, nên từ đó, bắt đầu nhiều chủ đại lý đến tận nhà chúng tôi, tranh thủ đưa tiền trước để đặt hàng!

Có những lúc số lượng người đại lý đến đưa tiền trước để đặt hàng lên quá nhiều, e sợ không thể sản xuất kịp thời đáp ứng cho sự đặt hàng của họ, nên chúng tôi, buộc phải từ chối thẳng việc nhận tiền trước số đơn đặt hàng của nhiều người.. !

Bắt đầu thời đó, chúng tôi từ chỗ có rất ít vốn, *(do nhờ họ đến đưa tiền trước, để đặt hàng)* , nên việc bán ra *(đầu ra hàng hóa)* cũng như vấn đề cần nhiều vốn liếng, chúng tôi không còn lý do gì để lo âu nữa!

Công việc sản xuất, buôn bán hàng trà gừng của chúng tôi, bắt đầu thành công, ngày càng thịnh vượng cũng như được sự quan tâm, thí nghiệm và sử dụng của khách hàng, ngày càng gia tăng từ đó.



Thế rồi, một hôm, có một tập đoàn kinh tế của người Nhật *(hay Đài Loan gì đó tôi không nhớ rõ)* sang Việt Nam, họ đi tìm mua hàng trà gừng. Lúc bấy giờ, trên thị trường đã có nhiều công ty sản xuất trà gừng đang thịnh hành.

Đoàn doanh nghiệp người Nhật, tiến hành mua nhiều loại trà gừng, từ nhiều hãng có tên tuổi khác nhau, đem về làm thí nghiệm, để phân tích, kiểm tra về chất lượng sản phẩm, cuối cùng họ đi đến kết luận rằng, trà của chúng tôi là đạt được tiêu chuẩn mà họ mong muốn! Đồng thời được họ chọn để mua với số lượng nhiều Containers!

Đoàn kinh tế đó, đã đặt mua trà gừng của chúng tôi với một số lượng khổng lồ, và họ đã đưa tiền trước, tạo điều kiện vốn liếng cho chúng tôi, để sản xuất một số lượng lớn theo nhu cầu của họ!

Thế là được cơ hội lớn! có sẵn tiền trong tay, do tập đoàn kia đã đưa trước

169 (cũng như tất cả hàng

xuất đã có người mua), nên tôi yên tâm và bay sang Đài Loan đặt mua 10 dàn máy sản xuất dây chuyền, trà đóng gói công nghệ cao.

Kể từ đó, mỗi cỗ máy sản xuất được số lượng rất nhiều gói trong một phút.

Các khâu từ ban đầu đổ gừng vào, cho đến chạng cuối, ra nguyên một gói trà gừng trong một bao bì.

Nhờ có máy móc công nghệ cao, nên chúng tôi sản xuất số lượng lớn một cách nhanh chóng, và đáp ứng được đông đảo khách hàng hơn.

Hàng hóa của chúng tôi, ngày càng được sự ưu ái, quan tâm của đông đảo khách tiêu dùng trong nước và trên thương trường Quốc tế.

Do nhờ sự tín nhiệm, hưởng ứng tiêu dùng của nhiều khách hàng, dần dần, chúng tôi sản xuất không chỉ có mỗi một loại trà gừng như lúc ban đầu nữa, mà đến hôm nay có khoảng trên 40 loại trà khác nhau từ

cơ sở Trà gừng X như: trà Atiso X, trà giảm cân X, trà Noni X,... rồi nào là Ca cao X và Cà phê X và nhiều loại trà khác nữa.”



Gia đình ông bà Giám đốc, đưa tôi đến thăm nơi sản xuất hiện đại của họ, trong một chu vi khá rộng lớn, với mười dàn máy chế xuất trà gừng dây chuyên công nghệ cao, có hàng trăm nhân viên phục vụ,... với hệ thống tổ chức khá kỹ cương và chu đáo, một cách hiện đại hóa...

Lúc ấy, tôi chỉ vào 10 dàn máy chế xuất trà và nói nửa đùa nửa thật với vợ chồng ông bà Giám đốc HN rằng:

*“Mười cỗ máy này là cỗ máy sản xuất ra vàng!
Chứ không phải sản xuất ra trà đâu nhé!”*

Họ cùng tôi cười vui.

LỢI BAØN CUÙA TAÙC GIAÙ



SO SÁNH SỰ GIỐNG NHAU:

**SỰ THÀNH CÔNG CỦA CÔNG TY
TRÀ GỪNG X VÀ QUY LUẬT THÀNH
CÔNG CHO NGƯỜI BUÔN BÁN**



Qua câu chuyện thực tế, sinh động và ngắn gọn về Công Ty Trà Gừng X đã thành công như thế nào?

Chúng ta, những nhà doanh nghiệp thành công, vững chãi trong tương lai có thể so sánh, và rút ra được 3 điều căn bản mà Công Ty Trà Gừng X vô tình, hay cố ý đã thực hành, **hoạt động đúng với quy luật gồm 3 nguyên tắc phát triển thịnh vượng dành cho người buôn bán.**

(Đã đề cập trên)



(1) Có tầm mắt nhìn rộng:

1.a. Rành rẽ về cội nguồn và chất lượng sản phẩm của hàng hóa mua vào, cụ thể ở đây là:

- Biết rõ loại “*Gừng sẻ*” là tốt nhất, đạt chất lượng cao nhất về dược tính bảo đảm cho sức khỏe, hương vị cay, thơm, tiêu hóa tốt.v.v... đặc trưng của nó hơn mọi loại gừng rẻ tiền và có khối lượng lớn khác.

- Biết rõ nguồn gốc loại hàng “*Gừng sẻ*” này có từ đâu? Xứ sở nào, vùng địa lý khí hậu nào sẽ cho loại gừng tốt? v.v...

1.b, Hiểu về Tâm - Sinh lý trong nhu cầu cần thiết cho sức khỏe, có lợi lâu dài đến người tiêu dùng.

1.c. Tiên lượng được từ xa rằng, với chất lượng cao của loại “*gừng sể*” nguyên chất này, sẽ là sự vừa lòng, và tín nhiệm lâu dài cho người tiêu dùng, v.v...



(2) Có khả năng đảm đang được việc mua, việc bán khéo léo.

2.a. Sành sỏi, rành rẽ việc mua hàng hóa vào:

Loại gừng nào tốt, mua nhiều hay nắng nhiều sẽ có loại gừng tốt v.v... Mua với giá cả như thế nào để bán ra sẽ có lời? và lời được bao nhiêu? v.v...

2.b. Thiện xảo, giỏi giang trong việc bán ra:

Biết cách chế tạo từ gừng tốt, bán ra hàng tốt, mang lại ích lợi, sức khỏe tốt cho người tiêu dùng là sẽ

được sự hưởng ứng của khách hàng. Mua bao nhiêu, bán được hết bấy nhiêu!

Điểm đặc biệt, ở đây sự bán ra (*đầu ra hàng hóa*) chẳng những hàng không bị tồn đọng, mà còn sản xuất không kịp, để đáp ứng nhu cầu của khách hàng (*Do sự tín nhiệm và nhu cầu tiêu dùng ngày càng nhiều nên khách hàng đã tranh nhau đặt tiền trước*)



(3) Có “*nơi nương tựa tốt*” là như thế nào:

3.a **Đ**em lòng chơn thật để mua bán, đổi đãi tốt với khách hàng. Trong đó, có mang lại lợi ích lớn cho những người chủ đại lý, nên tạo được sự tín nhiệm nơi họ và tất nhiên có phần lợi ích trong nhu cầu của họ (*đại lý*), nên họ đã mang tiền đến đặt hàng, đưa trước (*giống như sự giúp đỡ khéo léo, tế nhị của người chủ lớn về vốn liếng, để sản xuất cho nhanh chóng, ngõ hầu cung cấp hàng hóa kịp thời đến họ...*).

Đây chính là những người chủ lớn, “*nơi nương tựa lớn*” tương tự như nội dung đề cập trước.

3.b

+ Riêng về phần nhóm kinh tế của người Nhật, họ đưa trước, một số lượng tiền lớn, trước một số lượng lớn để đặt hàng, là những người có nhiều tiền của, nhiều kinh nghiệm và lão luyện trên thương trường!

Do đó, họ biết rằng, sẽ đạt được lợi ích lớn từ mặt hàng với “*chất lượng sản phẩm*” cao này! cũng như đây là địa chỉ tin cậy của đông đảo khách hàng hiện nay!

+ Chúng ta tự hỏi, như vậy tập đoàn kinh tế của người Nhật này phải chăng là “*nơi nương tựa lớn*”! nếu so với nội dung của quy luật phát triển kinh tế cho người buôn bán không?

Câu trả lời là chính xác như vậy!

Bởi vì sao? Một người thông minh, có đôi mắt sáng, khi nhìn một kết quả tốt đẹp nào đó, họ có thể suy luận ra những nguyên nhân gì dẫn đến? Chứ không nhất thiết bắt buộc phải ở gần, hay theo dõi từ đầu đến cuối của một lộ trình như vậy!

Mặt khác, tất nhiên họ cũng đã chứng kiến được hoàn cảnh vợ chồng và con cái của Ông Bà giám đốc công ty Trà gừng X,v.v...

Chẳng hạn, như những Khoa học gia, cơ quan tình báo, nhà Chiêm tinh gia, hay những nhà nghiên cứu về hậu quả suy đồi, hoặc kết quả phát triển về một lĩnh vực nào đó chẳng hạn,v.v...

Do vậy, những người chủ đầu tư Nhật Bản có nhiều vốn liếng đó, quyết định đặt mua một số lượng lớn trà gừng như vậy, phải chăng là một sự sáng suốt có thừa của họ?

Cũng chính vì vậy, nếu so với lời dạy của các bậc đại trí tuệ, đây là một dạng “*nơi nương tựa tốt*” đặc biệt cho người buôn bán vậy!

Nói một cách khác, Công ty trà gừng X, đã đáp ứng được lợi ích cho khách hàng với những tiêu chuẩn và nhu cầu như họ mong đợi !

Để đi đến kết luận chung, cho bất kỳ một phương diện làm ăn nào, hay sự phát triển bất kỳ mặt kinh tế nào chẳng nữa, chúng ta có thể phát biểu rằng:

**“Mang lại lợi ích cho người khác, chính là
bản năng tạo động cơ lợi ích và thành công
cho chính mình vậy” .**



Tác giả thiết nghĩ rằng, câu chuyện Công ty trà gừng X thực tế trên đây, là một ví dụ sống động “*điển hình*” đã thành công thịnh vượng, bởi nhờ đi đúng lộ trình tương tự như:

Quy luật phát triển kinh tế

(dành cho người buôn bán)

Để quý bạn làm kinh tế lưu tâm, tham khảo! và có thể áp dụng tương tự một cách thành công trên con đường phát triển kinh tế thịnh vượng của riêng mình, một cách có hiệu quả và thiết thực nhất!





PHAÀN VI

PHỦ LỰC



I.

Các bậc Đại Trí Tuệ
từ ngàn xưa thường dạy rằng:

Có **12 Nguyên Nhân**

dẫn đến

Sự Thất Bại,

Suy Tàn:

Người Làm Chủ Kinh Tế Nên Biết!



1. **N**gười không sẵn lòng lắng nghe những điều tốt đẹp từ những bạn thiện trí, bậc hiền nhân trí thức trong đời, v.v... nên dễ dẫn đến nguy cơ thất bại, suy tàn!



2. Người thường thích những điều dữ, đam mê điều xấu ác, không ưa thích những điều lành hoặc những điều tốt đẹp, v.v... dễ dẫn đến sự thất bại, suy tàn!



3. Người thích nuông chiều giấc ngủ, thích giao du bạn xấu, ăn không ngồi rồi, là người lười biếng, và cáu bẳn, v.v... dễ dẫn đến nguy cơ thất bại, suy tàn!

4. Người không biết tri ơn đến cha mẹ, không nuôi dưỡng cha mẹ già , v.v... dễ dẫn đến sự thất bại, suy tàn!



5. Người chủ tâm lừa dối những bậc phạm hạnh, đạo đức trong đời, v.v... dễ dẫn đến sự thất bại, suy tàn!



6. Người nhiều của cải, nhưng keo kiệt không muốn chia sẻ cho ai, thích hưởng xa xỉ một mình, v.v... dễ dẫn đến sự thất bại, suy tàn!



7. Người thường khoe khoang, tự hào về nguồn gốc, tài sản của mình, khinh rẻ người khác, v.v... dễ dẫn đến nguy cơ thất bại, suy tàn!



8. Người thành kẻ trác táng, nghiện ngập, người phung phí tài sản, v.v... dễ dẫn đến sự thất bại, suy tàn!



9. Người giao du, quan hệ bất chánh, v.v... dễ dẫn đến nguy cơ thất bại, suy tàn!



10. Người tuy tuổi già sức yếu, lại thêm tâm lý phiền não, khổ đau, tự dày xéo, hành hạ tâm hồn mình bởi ích kỷ với vợ trẻ v.v... dễ dẫn đến nguy cơ thất bại, suy tàn!



11. Người đi đến nơi người đàn ông hoặc đàn bà có quyền lực, phung phí tài sản, v.v... dễ dẫn đến sự thất bại, suy tàn!



12. Người tuy có nguyện vọng lớn, nhưng chưa có vốn nhỏ, mà lại muốn làm những việc thống trị, v.v... dễ dẫn đến sự thất bại, suy tàn!

Khi một người sở hữu, một hoặc vài phẩm chất tiêu cực, và trì trệ cho sự phát triển tinh thần như trên! nếu không tự mình phát nguyện, quyết tâm chuyển hoá, thay đổi những tính cách, và thói quen tai hại ấy, v.v... như một quy luật tự nhiên, vận hành nơi Tâm - Sinh lý trong mỗi con người, v.v... và do đó, chính là nguyên nhân dẫn đến sự suy tàn!

Không chỉ thất bại về sự nghiệp, tài sản, vật chất, v.v... mà còn có khả năng hệ lụy đến nhân cách đạo đức cũng như thanh danh, uy tín của đời người v.v....



II.

Có **6 Con Đường**

có thể dẫn đến

**Mất Mát Tài Sản,
Sự Nghiệp**

Người Làm Chủ Kinh Tế Nên Biết!



(1). **Đ**am mê cờ bạc, say đắm trong những

công việc đầu tư tài chính, đầu tư kinh tế hoặc buôn bán trái phép nhà nước quy định, những việc làm mang tính chất cầu may, trông chờ vào thời vận đỏ đen “*hên, xui, may rủi!*”

Người thực hiện các công việc không có nền tảng, không có nguồn gốc

(không có pháp lý, pháp nhân

quan hệ chắc chẽ rõ ràng) cho sự phát triển, khiến tâm tư phải thường bị lo lắng bất an, v.v... người làm chủ kinh tế cần lưu tâm!



(2). Người sa đà, lún sâu trong các chất gây say, gây nghiện; ma túy; những chất kích thích v.v... tạo nên sự hưng phấn, hoặc ức chế thần kinh, là tự mình đánh mất đi một tài sản tinh thần sáng suốt vô giá, vì khi mất đi sự tỉnh táo, sáng suốt, sẽ khiến cho bạn tổn thất Tới - Thiếu - 6 - Điều - Lợi - Ích - Lớn sau đây:

2.a . Lời nói của người không tỉnh thức, (*thiếu chính xác*) khiến người cộng tác khó tin tưởng (*giảm uy tín*)

2.b . Người không tỉnh thức (*sống trong mê*) làm ảnh hưởng lớn, đến những hình ảnh đẹp đẽ văn minh, tác phong đáng tôn trọng của mình.

2.c . Người không tỉnh thức, sống trong nghiện ngập xì ke, ma túy v.v... sẽ ảnh hưởng lớn, trong cách sử dụng tài sản của mình (*người đang mê*), tất nhiên

sẽ khác hẳn, với cách sử dụng tài sản của một người thường tỉnh thức, và sáng suốt!

2.d. Người không tỉnh thức, không sáng suốt, chắc chắn là người bỏ lỡ nhiều cơ hội quý trong đời!

* Ví dụ như:

* Ở tuổi học trò, nếu say mê chất ma túy, chất gây nghiện v.v..., khiến tâm trí người học sinh bị lu mờ, không thể có trí nhớ tốt và sự tập trung tốt để tiếp tục học hành, thi đua với chúng bạn được! và do đó, sẽ bỏ lỡ cơ hội quý của tuổi trẻ, trên đường học vấn - tích lũy kiến thức quan trọng của đời người!

* Người làm kinh tế, nếu say mê chất gây nghiện, xì ke, và ma túy,... khiến tâm trí lu mờ, suy giảm đi sự sáng suốt, tỉnh thức để xử lý tốt đẹp trong công việc, và do đó, sẽ làm cho kinh tế suy đồi, cũng như bỏ lỡ nhiều cơ hội quý, hiếm trong sự nghiệp.

2.e. Người không tỉnh thức (*đang mê*) , không sáng suốt, là người không thể tự làm chủ được lời nói chính xác, để mang lại lợi ích, cũng như không thể làm chủ được những hành động, việc làm, nhất là những khi trái ý nghịch lòng trong đối nhân xử thế, nên dễ có nguy cơ sinh ra nhiều oan trái (*oan gia trái chủ*) với kẻ khác, thậm chí ngay cả những người trong gia đình, thân quyến, v.v...

2.f. Người làm kinh tế, nếu say mê chất gây nghiện, xì ke, ma túy v.v... không chỉ khiến tâm trí lu mờ, mà còn là nguyên nhân lớn, tạo nên nhiều bệnh tật khó chữa trị, nguy cơ đến sinh mạng của chính mình, và là gánh nặng cho thân quyến trong tương lai, v.v...

Tại vì sao việc dùng các chất gây nghiện xì ke, ma túy,v.v... mang lại nhiều tai hại vô cùng trầm trọng như thế ???

Bởi vì, **TINH THẦN SÁNG SUỐT** của một con người là chủ đạo! là chỉ đường! là sự quyết định đầu tiên! là sự định đoạt tối hậu cho mọi công việc! từ vấn đề nhỏ chỉ đến các vấn đề lớn ở đời!

Do vậy, sự thành công trong hầu hết các lãnh vực, từ vấn đề kinh tế tài chính, chỉ đến các phương diện quan hệ tình cảm,v.v...cũng đều được quyết định bởi sự sáng suốt của con người điều khiển vậy !

“Mắt khác, giữ gìn sự sáng suốt, tỉnh thức, được ví như con mắt sáng cho người đi ban ngày và ví như ngọn đèn cho người đi trong đêm! nếu mắt bị mù hoặc vì lý do nào đó đèn bị lu mờ! Chắc chắn bạn không

thể thấy rõ con đường, để đến đích đã chọn phải không?”

Do đó, cần trọng, không nên dễ dãi và gìn giữ sự sáng suốt cho chính mình! Thiết nghĩ là bậc trí làm kinh tế ở đời chúng ta cũng rất cần lưu tâm đến vậy!



(3). Những công việc đi sớm về trễ, thường xuyên trên đường vào đêm khuya hoặc giờ giấc bất thường (*giờ giới nghiêm*), dễ gây mối nghi ngờ cho kẻ khác, nhất là những vấn đề mang tính tiêu cực .v.v... người làm chủ kinh tế, cũng chẳng nên xem thường phương diện này vậy.



(4). Thường xuyên tới lui, đắm say nơi trụ lạc v.v... khiến tinh thần lơ là, chệnh mảng, dễ đánh mất sự tỉnh giác, thậm trọng trọng công việc v.v...người làm chủ kinh tế cũng cần lưu tâm.



(5). Giao du, kết hợp, thân cận, và gần gũi với những kẻ ác .v.v...người làm chủ kinh tế cần cân nhắc kỹ lưỡng và chẳng nên xem thường lắm vậy !



(6). Thích dễ dãi, làm việc theo những thói quen mang tính chất tiêu cực, biếng nhác, phung phí thời gian với sự ăn không ngồi rồi v.v... người làm chủ kinh tế cần lưu tâm.

III.

**Tâm Ảnh Hưởng
Lớn của
Những Trạng Thái
Tâm - Sinh Lý
đến công việc**

Người Làm Chủ Kinh Tế Nên Biết!





Phàm người muốn phát triển lớn mạnh khả năng kinh tế ở đời, bên cạnh sở hữu hai lĩnh vực kiến thức căn bản như:

a/ Giỏi giảng chuyên môn về các ngành khoa học, kỹ thuật.v.v....

b/ Và hiểu biết kiến thức căn bản về nhân cách sống, là 2 điều kiện thiết yếu làm nền tảng.

Ngoài ra, còn cần phải trau dồi khả năng về sự tỉnh thức, sáng suốt, gìn giữ tâm hồn được mát mẽ, hoà nhã, điềm tĩnh trong nhiều tình huống khó khăn,

gay cần (*đối nhân xử thế*) thường xuyên xảy ra trên thương trường, cũng là điều rất ư quan trọng lắm vậy!

Không ít trường hợp, dẫn đến rối rắm, sụp đổ, thất bại ê chề, trong các quan hệ kinh tế nói chung!... bởi do chưa thiện xảo trong cách nhìn nhận sự việc, cũng như chưa chuẩn bị cho mình về cách trau dồi các khả năng đối nhân xử thế nơi “*Tâm hồn*” của bạn!

Vì vậy, khi gặp những tình huống trái ý nghịch lòng, nếu không đủ bình tĩnh kìm chế được tâm lý nóng giận, khiến tâm hồn mệt mỏi, giảm đi sự sáng suốt trong xử lý các công việc nhỏ, lớn hằng ngày, v.v...

Đặc biệt, ảnh hưởng lớn đối với những người trong các quan hệ móc xích, trực tiếp hoặc gián tiếp về làm ăn nói chung, v.v... Điều đó, đương nhiên dẫn

đến sự bất lợi, tệ hại nhiều mặt trong quan hệ phát triển kinh tế là điều khó tránh khỏi.

Vì các lẽ đó cho nên:

Người không biết trau dồi sự nhẫn nại, kìm chế Tâm lý nóng nảy của mình, là người không thể điều hành công việc được tốt đẹp, và do đó lẽ dĩ nhiên, sẽ phải chịu nhiều hậu quả bất lợi, thiệt thòi lớn sau đây:



(1) Người không biết cách tự kìm chế cảm xúc mỗi khi tâm lý bất bình, nóng giận phát sinh, khiến hoả khí bốc lên gây chóng mặt, nhức đầu, mặt mày tím tái làm mình xấu đi, giảm sút sự tỉnh táo, sáng suốt trong các quan hệ kinh tế.

Do vậy nếu không kìm chế được, sự bất bình, và nóng nảy, là người không thể có hoặc ít có tài sản là lẽ tự nhiên vậy.



(2) Nếu dễ dãi không tinh thức và tự kìm chế mỗi khi có sự bất bình hay nóng giận khởi lên, nếu bạn để mặc cho sự nóng nảy thao túng, thì dĩ nhiên bạn sẽ là người không thể có đủ sáng suốt để sử dụng lời lẽ khôn ngoan và trí tuệ nhằm mang lại sự hoà nhã, thân ái và nhẹ nhàng, để “*điều hành*” hay “*thỉnh cầu*” người khác giúp đỡ bạn, nhằm phát triển mở mang!v.v... do đó bạn là người không thể thu hoạch được nhiều tài sản!



(3) Nếu bạn không cố gắng nỗ lực kìm chế cảm xúc nóng giận, khi có trạng thái tâm lý bất bình khởi lên:

Đễ xúc phạm đến người khác, gây nên oan trái, khiến lòng người chẳng thoả thích muốn gần gũi đến mình, nên không có bạn bè thương mến thân cận, để chia sẻ hay giúp đỡ khi cần thiết, nhất là trong lĩnh vực kinh tế. *(Bạn sẽ không có người nào trợ giúp)*



(4) Nếu không nhẫn nại chế ngự cảm xúc lúc bất bình giận dữ khởi sinh, hay nói một cách khác, nô lệ theo tánh tình nóng giận của chính mình, là nguyên nhân gây nên nhiều sai trái, phiền não, oan ức, tức giận phiền muộn đến kẻ khác! Để rồi, bạn phải nhận lãnh hậu quả đáp lại bằng sự phản phúc của người đồng nghiệp, đồng hội, đồng thuyền, v.v...

Điều này là nguyên nhân lớn, phổ biến chiếm nhiều nguy cơ thất bại trong làm ăn ở đời! (*bởi chẳng mấy ai thoả thích hợp tác với những người không có tâm từ ái đến kẻ khác!*), thói quen nóng nảy này, ngày càng tăng trưởng mãi (*nếu không luyện tập trau dồi*). Thậm chí ,cho đến khi cái chết cận kề, người cũng chẳng được bình an!



IV.

Sức Mạnh của Trí Tuệ

và

Nghệ Thuật Khiêm

Nhường Cao Quý

để

Gặt Hái Sự Thành Công Tốt Đẹp





Một khi tâm lý nóng nảy, bức tức hoặc oan ức về một đối tượng nào đó phát sinh lên!.... cho dù bất kỳ một nguyên nhân đúng, hay sai gì chẳng nữa! cũng khiến tinh thần, tâm lý của bạn mệt mỏi, phiền muộn, bất an, và dĩ nhiên khiến cho bạn giảm đi sự bình tĩnh và sáng suốt trong cách xử lý công việc phải không?

Vì vậy mà người ta nói rằng:

“Ôm ấp sự tức giận, oán thù người khác, ví như tự mình uống thuốc độc mà mong cho người khác mau chết vậy!”

Thế nên các bậc hiền nhân thượng trí ngày
xưa thường dạy rằng:

*“Lấy oán báo oán, oán oán chất chồng.
Lấy ân báo oán, oán ấy tiêu tan”*

Mặt khác sách có câu:

“Nhân bất thập toàn”

Phàm người đời chẳng ai hoàn hảo cả!

Do vậy, hầu hết các quan hệ qua lại trong xã hội, ít nhiều cũng có những sự mâu thuẫn, xung đột lẫn nhau, bởi bất đồng quan điểm, không cùng chính kiến hoặc hiểu nhầm về nhau trên một hoặc vài phương diện nào đó là chuyện thường tình lắm vậy!

Tuy nhiên người này *“hơn”* – thì người kia ắt phải *“thua”* !... Bởi cho dù thế nào, thì người giỏi nhất chỉ có một, người chiến thắng bao giờ cũng chỉ có duy nhất mà thôi!

Nhượng bộ đúng lúc, đúng tình huống cần thiết, không đồng nghĩa là nhu nhược hay yếu hèn hơn! nên phải nhún nhường!

Mà ngược lại, bậc trí tuệ hơn, luôn luôn biết cách dùng “*chiêu thức nhượng bộ hay nghệ thuật nhượng bộ*” để biến hoá nó, trở thành một nghệ thuật sống linh động, tuyệt vời!

Hơn nữa, sức mạnh của trí tuệ, về cách hành xử uyển chuyển nhẹ nhàng, mỗi khi nhìn vào, người ta thán thán phục! Bởi ở đó, không những về tài giỏi, mà còn tấm lòng bao dung, rộng mở và cao thượng nữa!

Chỉ cần bạn thực tập dần dần, như một người sẵn lòng độ lượng, buông xả, chính là bạn đã biết cách tăng năng lực cho chính bạn là người chiến thắng!

Bởi nhờ trí tuệ thiện xảo và nhạy bén của bạn, nên thay vì sẽ xảy ra “*chiến tranh*”, là sự “*hoà bình*” và máu không đổ!

Rõ ràng, bạn nắm trong tay phần chủ động lèo lái thời cuộc, và hơn nữa, bạn đã “*tính trước được một nước cờ*”, biết cách tiên đoán tình hình mà thay đổi cục diện! để rồi nhượng bộ một bước, từ đó khiến cho mọi người càng phải kính nể hơn!

Cổ nhân có câu:

“*Tránh voi chẳng xấu mặt nào!*”

Ý muốn nói, ta cần nhượng bộ, tránh sang một bên và chẳng nên đối đầu với những “*đối tượng to lớn*” nhất thời, nhằm bảo tồn được “*sự tồn tại*” cho ta, để rồi, sau đó ta sẽ có nhiều cơ hội tốt hơn, để giúp đỡ nhiều người khác nữa, v.v...

Hay

“Một sự nhin, chín sự lành”;

Và

*“Lùi một bước, thấy trời cao biển rộng,
lùi ba bước, hạnh phúc bình an”!*

Trong công việc, bậc thiện trí thường biết cách khéo léo nhường bộ các sếp, đồng nghiệp, thậm chí là khiêm nhường ngay cả những người cấp dưới! ngoài ra, còn có sự khiêm nhường đến cha mẹ, anh chị, em, con cái, bạn bè v.v... vào những tình huống đặc biệt.

Là bậc thiện trí, nên biết nhường bộ đúng lúc cần thiết phải nhường bộ, như là một nghệ thuật khiêm nhường cao quý, mà ở tầm mức của nhiều người khác, không đủ *“sức mạnh trí tuệ”* để làm việc này!

Nhượng bộ, hay khiêm nhường người khác, không có nghĩa là bạn thất bại, mà trái lại, nhờ sự “vờ thua trận”, nên bạn có được sự bình an, tránh được sự chỉ trích hay đôi đầu căng thẳng, bất lợi trực tiếp cho cả đôi bên! nhằm tạo nên các mối quan hệ hòa thuận, tốt đẹp.

Thực hiện được những điều này, bạn thật sự chính là người trí, là người không chỉ chiến thắng sự kiêu mạn nguy hiểm của chính mình, mà còn chiến thắng cả sự kiêu mạn của người khác, “*Bạn sẽ khuất phục được người khác*”! Và bạn sẽ thành công lớn không chỉ trên thương trường kinh tế, mà còn trên nhiều lĩnh vực khác trong xã hội nữa!





V.

Làm Sao Tránh Được

Sự Nóng Giận

Ngọn Lửa Thiêu Cháy

Sự Khôn Ngoan

& Sản Nghiệp

Trên Thương Trường





Làm sao bạn có thể vượt qua tâm lý sân giận, nóng nảy, uất ức, bức dọc, trạng thái khó chịu của mình trước nhiều nghịch cảnh trong cuộc sống, nhất là trên lãnh vực trực tiếp, hoặc gián tiếp về quan hệ kinh tế.

Trong giới ngoại giao, rất cần thiết về nhân cách và phong thái bên ngoài đó là sự lịch thiệp, hoà nhã,... gìn giữ được nét tươi vui, hân hoan và hài lòng trước sự hiện diện của người khách quý, thể hiện qua sự tiếp đón thân mật, nồng hậu, ấm áp, và nhẹ nhàng, v.v...

Do đó, việc hiểu biết phương pháp, để trang bị cho mình một tâm hồn hân hoan, an vui, và lành mạnh,v.v... là điều rất cần thiết và không thể thiếu, cho những ai có ước muốn ngoại giao thành công, trên chiến trường kinh tế phải không?

Tác giả mạo muội xin giới thiệu đến quý bạn, một số phương pháp để tập luyện cho tâm hồn mát mẻ, và điềm nhiên trước những nghịch cảnh như sau:



PHƯƠNG PHÁP 1

(PHƯƠNG PHÁP BỎ QUA HAY
KHÔNG QUAN TÂM)

Khi nóng giận, do không vừa lòng một ai đó, bạn hãy “*phớt lờ*”, bỏ qua việc ấy và không nên quan tâm đến đối tượng đó nữa, đồng thời bạn nên hướng tâm ý của mình sang một chủ đề khác!

Chẳng hạn như, suy nghĩ đến một phương diện khác, nói sang chuyện khác hoặc tập trung tâm ý vào một công việc gì đó v.v..;

Thuật ngữ phổ biến của người Anh, Mỹ tuy đơn giản nhưng rất trí tuệ, ý nghĩa mạnh mẽ và dứt khoát:

– Hãy quên nó đi “*forget it*”!



PHƯƠNG PHÁP 2

(TÂM TỪ ÁI)

Khi tâm bạn nóng giận hay uất ức, trái ý nghịch lòng vì một người bạn hoặc một lý do nào đó! Tuy nhiên, sự vụ ấy cứ mãi ám ảnh và bám sát trong suy nghĩ, khiến bạn thường phải phân tâm, phiền muộn, bất an, v.v...

Trong trường hợp này, bạn cần dùng phương pháp “*tri ân*” để hoá giải muộn phiền cho bạn, bằng cách:

Bạn nên cố nhớ lại trong quá khứ, người đó đã từng có một lời nói, hay một nghĩa cử đẹp để ghi đó, đối xử tốt lành đến bạn v.v...

Ví dụ người đó đã từng có lòng tốt mời bạn một bữa ăn, một cốc nước, v.v... và bạn nên dùng trí tưởng tượng “*quán tưởng*” lại hình ảnh đẹp đẽ ấy, với lòng tốt của người bạn đó, trong tâm trí của mình.

Bằng cách:

Bạn ngồi yên lặng trên sàn, tư thế xếp bằng như tọa thiền, hoặc ngồi ngay ngắn trên ghế, giữ lưng thẳng tự nhiên, nhắm hai mắt lại, đặt hai tay lên hai bắp vế một cách tự nhiên.

Hướng tâm, tập trung lưu giữ hình ảnh tốt đẹp của người bạn đó trong trí tưởng tượng của bạn, với dòng tâm niệm tốt lành tưởng nhớ và biết ơn đến người ấy rằng:

“Cầu mong cho người bạn hiền thiện này tránh mọi hiểm nguy, hãy cho được sự an vui!”



Lặp đi, lặp lại câu nói này một cách thâm lặng, Lặp đi, lặp lại câu nói này một cách thâm lặng, từ 5 - 10 phút (*càng nhiều lần càng tốt*)!

Thực hành đúng như trên, bạn sẽ cảm nhận được sự an vui, mát mẻ hiện khởi ngay lập tức! Trong thời gian rải dòng tư tưởng tốt lành đến người bạn này!

Bạn hãy trải nghiệm và sẽ “*tận hưởng*” được “*chìa khóa vạn năng*” mà nhiệm vô cùng quý báu vi diệu này!

Vì sao như vậy?

Bởi vì, quy luật vận hành tự nhiên trong tâm thức của con người là:

“Không bao giờ có sự xuất hiện, đồng thời 2 trạng thái tâm lý đối nghịch nhau, trên cùng một thời gian của dòng tâm thức đang vận hành liên tục”!

Chẳng hạn như, ngay thời điểm bây giờ, tâm lý của bạn đang vui mừng vì một lý do nào đó

(Tâm thức

vui thích), thì cũng ngay trong thời khắc hiện tại này, trong tâm của bạn không thể đồng thời phát sinh lên sự phiền não nào khác được phải không?

(Hoặc ngược

lại).

Bạn hãy thực tập, và một khi có được kinh nghiệm vô cùng quý báu trên, nghĩa là bạn đã sở hữu một chiếc chìa khoá, để mở toang cánh cửa gìn giữ, kho tàng bình an sáng suốt của chính cuộc đời bạn, về phương diện tâm lý này vậy *(Phương pháp rải tâm bác ái).*

Và từ đây, bạn có thể “*tuyên bố thâm lặng*” một cách đồng dạt mạnh mẽ với chính bạn rằng, “*Sẽ không có một ai được phép khiến ta phải chịu phiền não, đau buồn lâu dài*” đâu bạn nhé!



PHƯƠNG PHÁP 3

(PHƯƠNG PHÁP BUÔNG XẢ

HAY XẢ LY)

Nếu trường hợp bạn đã ứng dụng 2 phương pháp trên rồi, mà thấy chưa thích hợp, thì nên quán xét rằng:

“Một người là phải chịu trách nhiệm với chính những gì họ đã tạo nên, dù đó là tốt đẹp hay xấu xa và không một ai khác có thể nhận lãnh thay thế cho họ!

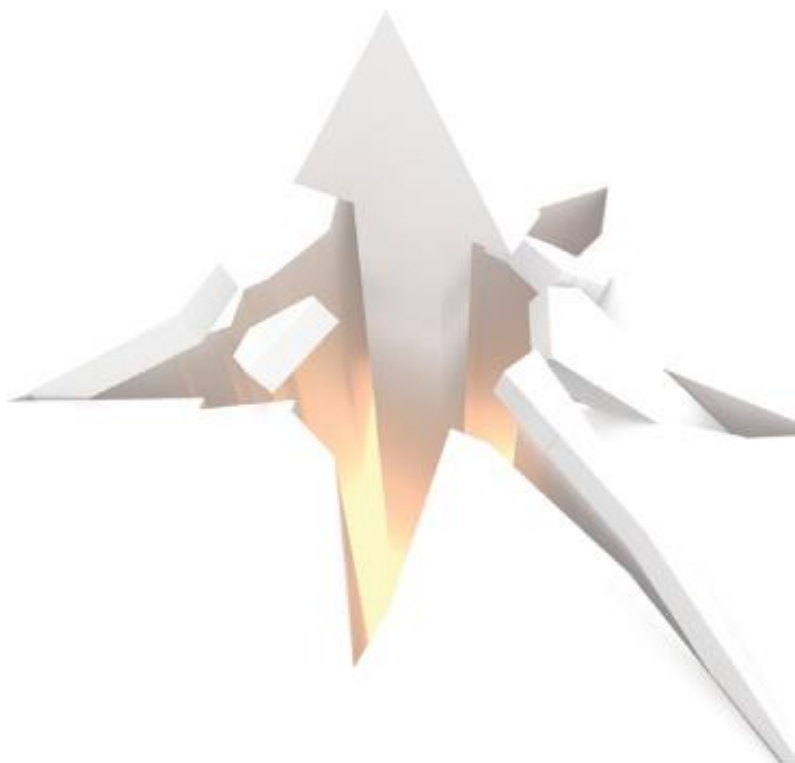
Ta phải tôn trọng và cung kính trọng trách nhận lãnh về hậu quả việc làm của người khác! Cũng như ta là người gánh chịu kết quả hành động, do chính ta tạo ra!”

- Lặp đi lặp lại sự suy luận trên, với ý nghĩa này, tự nhiên bạn sẽ thấy tâm hồn nhẹ nhàng hơn, mỗi khi

nghĩ về tác nhân đã mang lại sự sâu muộn, điều
không mong đợi cho bạn v.v...

Chúc bạn thành công!





VI.

Những **Nhân Cách**
Đặc Biệt hỗ trợ **Đắc**
Lực đến **Người**
Thành Đạt





Để trở nên một người được gọi là thành đạt trong đời, với đầy đủ ý nghĩa tốt đẹp của nó, không chỉ đơn thuần là sự giàu có sung mãn về tài sản vật chất! mà còn là người có nhân cách, là nơi được sự vừa lòng, tán dương khen ngợi của phần đông.

Bậc thiện trí cần trau dồi những thói quen về tâm lý tốt đẹp sau đây:

1. Người cầu tiến, thường xuyên học hỏi, có tầm mắt nhìn rộng.
2. Người trau dồi nhân cách cao quý và thực tập tấm lòng bác ái, rộng mở.

3. Là người khiêm tốn, mong mỗi lắng nghe những lời quý giá chưa từng được nghe từ các bậc thiện trí *(người luôn cầu tiến bộ tinh thần)*.

4. Là người nhiều nghị lực, cần mẫn, không biếng nhác, và không ngại ngần trước những khó khăn thử thách.

5. Là người có tinh thần kiên định, không bị lung lay hay ngã lòng, và chán nản, v.v... hoặc không dễ dàng bỏ dở công việc khi chưa hoàn thành! *(một khi gặp phải trở ngại, bất trắc xảy đến)*.

6. Là người có tinh thần vững chãi, không bị hư hỏng, hay tổn thương trong nghệ thuật đối nhân xử thế, không đánh mất tư cách cho dù rơi vào hoàn cảnh đặc biệt nào chẳng nữa!

Như câu tục ngữ:

“Áo rách vẫn giữ lấy lễ!”

Có lời nói thân mật, khả ái, nhẹ nhàng, cũng như khiến người nghe dễ phát sinh cảm tình và quý mến đến họ!

7. Là người rộng rãi, hào phóng, thích thi ân, đáp nghĩa, nâng đỡ quyền thuộc và bạn bè v.v... khi cần sự hỗ trợ với lòng rộng mở, không keo kiệt, bòn sẻn v.v...

8. Là người thầy tốt (*sếp*), là người chỉ đường tận trọng, có trách nhiệm và chu đáo cho những người khác theo học ở mình v.v...

9. Là người thường thể hiện sự quý mến khách, thân mật và sẵn sàng bao dung kẻ khác “*người có tâm buông xả*”.

“Rèn luyện tâm buông xả, không cố chấp, hay không chấp chặt lỗi lầm của người khác”.

10. Là người có cách hành xử trí tuệ, tốt đẹp công bình, không thiên vị đến người thân và kẻ sơ...

Người thành công trong kinh tế với những đức tính tốt đẹp cao quý như thế, sự giàu sang thường được bền bỉ, lâu dài, trở thành nơi ngưỡng mộ của phần đông và được sự tán dương khen ngợi từ các bậc thiện trí thức trong đời, tiếng lành đồn xa, danh thơm lưu truyền hậu thế thật chẳng sai.

* * *



(VII)

Một số **Thói Quen**

(phẩm chất)

được

Trau Dồi

trong

Người Thành Đạt





1. **N**gười thành đạt thường đặt ra cho mình những mục đích *(điểm đến)* có bề dày của thời gian và Cần mẫn trong công việc.

Vì họ biết những mục đích *(điểm đến đã chọn)* này, là kết quả tự nhiên của sự tích lũy từ những công việc nhỏ, thói quen nhỏ, mà họ đã đều đặn cần mẫn, và thực hiện ở mỗi ngày trong nhiều ngày.

Bạn không nên xem những công việc hằng ngày, là những việc làm “*bất đắc dĩ*”, hay làm “*cho xong việc*”!

Cho dù đó có thể là việc riêng tư của bạn, hay việc làm công cho kẻ khác để nhận lương, v.v...

Ngược lại, bạn hãy nên xem đó là một việc làm cho chính bạn, nó sẽ đại diện thay thế cho giá trị nhân phẩm của bạn, và thậm chí có thể coi đó chính là một phần sự nghiệp của cuộc đời bạn!

Tích lũy những thói quen tốt đẹp nho nhỏ, được thực hiện ngắn gọn mỗi ngày, chính là bạn đã và đang làm cho chính mình, chứ không phải vì đề mong mỗi một mục tiêu gì tầm thường khác!

Chẳng hạn như, cách đây khoảng 30 năm về trước (*những năm 1987-1988*) Tác giả có theo học một vị giảng viên đại học đáng kính tên “N. T” dạy thêm về môn Toán để luyện thi Đại học, tại TP Hồ Chí Minh. Vị thầy thường có thói quen cần mẫn, chịu khó phân tích, giảng giải cặn kẽ, tỉ mỉ, và rất kỹ càng từng chi tiết đối với các bài tập từ dễ đến khó, v.v... vì mong muốn học trò phải quán triệt giỏi giang về kiến thức đó!

Nhờ vậy, mà nhiều học trò của vị thầy ấy, được đỗ đạt cao trong các khoa bảng, qua nhiều kỳ thi! thử hỏi những điều tốt đẹp gì sẽ đến với vị Thầy ấy?

* Kết quả tốt đẹp, lợi ích lớn lao, đầu tiên và trên hết đến với vị thầy, đó chính là vị thầy ấy, đã tự mình cảm nhận được trạng thái tâm lý hoan hỷ, hạnh

phúc và mãn nguyện trong mỗi ngày, sau những giờ giảng dạy đến học trò với sự chu đáo, tận lòng của mình! *(Xét về mặt phản hồi Tâm lý tự nhiên trong con người!)*

Kết quả thứ nhì, cần phải nói đến rằng, vị thầy ấy được nhiều học trò đổ đạt nhớ ơn, cung kính và quý trọng đến mình! đồng thời, được nhiều bậc thiện trí trong đời tán dương, khen ngợi, về tính cách trách nhiệm cao quý, trong sự giảng dạy chu đáo của người phải không?

Về sau, nhiều học sinh tìm đến cầu học ngày càng đông, cũng như các trung tâm dạy thêm luyện thi về môn Toán, trân trọng kính mời Thầy tham gia giảng dạy ngày càng nhiều hơn!

Và tất nhiên, còn rất nhiều hệ quả tuyệt vời khác mà cuộc đời sẽ ưu ái dành cho vị Thầy giảng dạy môn toán cao quý N.T này nữa phải không?

Phần nhận xét về bậc thầy khả kính này, tác giả sẽ ưu tiên dành cho quý bạn hiền và các bậc thức giả cao minh suy nghiệm nhé!

Hoặc câu chuyện về sự thành đạt của Công ty Trà Gừng X (đã đề cập) cũng là một ví dụ điển hình, sống động! xứng đáng cho tuổi trẻ chúng ta, những nhà kinh tế tài giỏi, tương lai của nước nhà, những bậc thiện trí kính mến quan tâm, tham khảo và tán dương khen ngợi phải không?



2. Người thành đạt làm lợi ích cho chính mình, bằng cách sử dụng lời nói, hành động một cách chính xác, và thiện hảo!

Họ nhận thức đó chính là:

(Nguồn nguyên liệu quý giá và cũng là duy nhất, không mất tiền mua, để tạo nên uy tín cho sự nghiệp của mình ngày càng vững chãi và lớn mạnh hơn!)

- Phần lớn, trước khi đi đến gặt hái kết quả thành công trong đời, thường con người phải trải nghiệm qua nhiều sự thất bại, cay đắng và lượm lặt, góp nhặt từ những thành công nhỏ nhoi trước đó!

Vì sao như vậy?

Bởi vì, hầu hết họ ***chưa hiểu và chưa nắm bắt, cũng như chưa quán triệt được quy luật của sự phát triển về tài sản vật chất!*** v.v...

Mặt khác, giả sử rằng, nếu họ đã thật sự may mắn có trí tuệ đã quán triệt được QUY LUẬT của sự phát triển, thì việc sai lệch hay thất bại xảy đến với họ quả là điều hiếm hoi lắm vậy!

Sau cùng, hầu hết những người thành công, người giàu có, đã tích lũy được nhiều tiền tài và sự nghiệp, họ cùng nhau đưa ra những kết luận giống nhau, như một quy luật chân lý rằng:

“Họ là những người lãnh chịu trách nhiệm với chính những gì họ đã tạo ra”!

Vâng, chính sự nhận ra “*quy luật vĩnh hằng*” này! sẽ giúp bạn thận trọng hơn, nỗ lực hơn, mạnh dạn hơn và tự tin hơn vào sự thành công tiếp theo của bạn!

Chính sự hời hợt, không biết rõ về giá trị lớn lao trong việc cân trọng và thông minh, thiện xảo trong

từng lời nói, đến từng hành động một cách chính xác, sẽ mang lại nhiều lợi ích lớn lao, vĩ đại như thế nào?

Ngược lại tư duy không sâu sắc do chưa nhận thức rõ hậu quả nguy hiểm với tầm nhìn thiên cận, về tính cách “*nguy biện*” bằng “*trí khôn lanh*” của họ, đã hạn chế uy tín và chặn đứng sự phát triển khả năng về “*Trí Thông Minh thật sự*” của chính họ!

Sở hữu một cuộc sống uy tín và thành công tốt đẹp ở mức độ nào, không ai có thể nhận lãnh trách nhiệm đó khác hơn, ngoài chính bạn!



3. Người thành đạt, hầu hết, là những người luôn cầu tiến bộ, nhất là chịu khó học hỏi để nắm bắt được nhiều quy luật đang vận hành trong cuộc sống!

Họ làm việc một cách cần mẫn, sáng tạo, chứ không chỉ có suy nghĩ, nói suông hay tự mãn.

Tương lai tươi sáng thường tỏa ra từ những con người biết quý trọng và đầu tư thời gian, một cách đều đặn, liên tục thường xuyên và có hiệu quả!

Họ biết cách dùng thời gian cho vấn đề nào chính yếu, cốt lõi cần phải ưu tiên phát huy trước hết, sau đó, theo trình tự đối với những vấn đề phụ, thứ yếu,v.v... Đặc biệt, họ luôn quan tâm đến việc trau dồi kỹ năng, và kiến thức mỗi ngày,v.v...

Và nhất là:

“Họ thông minh, nhạy bén và nhu nhuyễn biết cách thay đổi, chuyển hoá bên trong bản thân, để phù hợp với môi trường và nhất là với con người chung quanh, một khi họ tự biết mình, không thể thay đổi được tình huống hay hoàn cảnh!...”.

Điều này phù hợp với câu tục ngữ:

“Thời thế tạo anh hùng”!



Người thành đạt, khác xa với nhiều người có những quan điểm cố hữu, tiêu cực, ấu trĩ, và giao phó cho số mệnh!

Họ nghĩ rằng:

“Tài năng và trí thông minh, là sự mặc nhiên, bất biến, tất cả là do một đấng thần linh, tạo hóa nào đó đã an bày ban tặng!

Vì vậy, nhất định ta sẽ thành đạt trong một sớm, một chiều mà chẳng cần phải ra công, gắng sức để làm việc, hoặc chẳng cần phải tìm tòi học hỏi gì thêm cho nhọc tâm mệt trí!”

Nếu với những quan điểm cổ hủ và chấp nhận như trên. Quả thật vậy! Cho dù họ đang sở hữu trong tay những nghề nghiệp và kỹ thuật tinh xảo, v.v... hoặc thậm chí với khối lượng kiến thức lớn lao có giá trị như thế nào chẳng nữa!

Người cũng khó có thể đạt được những hoài bão lớn lao như mong đợi vậy!



4. Người thành đạt thường có tính thực tế, khách quan, có lý trí nhận xét sự việc diễn tiến theo tiến trình của nguyên nhân và kết quả, một cách biện chứng, chặt chẽ, liên hoàn và thận trọng.

Nếu bạn giao phó công việc cho một phép lạ nào đó, mà không cần đến sự siêng năng, cần mẫn, làm việc, cũng như không có sự hiểu biết về quy luật làm cho nó phát triển lợi ích trong thực tế v.v... thì sự thành công sẽ là một ảo mộng! và bạn sẽ chẳng bao giờ đạt được điều mong đợi!

Hầu hết, người thành công, thường có cách nhìn bình tĩnh, chín chắn, sâu sắc, cân nhắc kỹ càng trước khi muốn làm điều gì!

Họ cần mẫn, trau dồi, thực tập thận trọng từng bước nhỏ, cải thiện từng việc nhỏ mỗi ngày, họ tích lũy những ưu điểm nhỏ, dần dần từng ít một theo thời gian, họ học hỏi, chịu khó lắng nghe và nắm bắt những quy luật vận hành khách quan của nó ... để rồi cuối cùng, mang lại kết quả tốt đẹp như mong đợi!

Điều đó, muốn nhắc nhở bạn rằng:

1. Trước hết chúng ta cần phải nắm bắt và quán triệt các ***“Quy luật phát triển của ‘lĩnh vực’ mà bạn muốn đạt đến đích đã chọn!”***

2 Bước tiếp theo:

“Hãy lên đồ án, kế hoạch làm việc cho tương lai càng từ xa càng tốt, để bạn có dịp chuẩn bị chu đáo hơn, những gì bạn muốn hoàn thiện về nó”!



(5). “**Không ít người thành đạt khôn ngoan, biết cách chăm sóc và bảo dưỡng tài sản quý nhất này của họ**

249 (cái

tốn tiền để mua) **đã sẵn có được, đó chính là Hạnh Phúc Tâm Hồn, và Sức Khỏe Thể Chất”.**

Ngược lại, “Một số lớn Con người, Chưa biết cách Chăm Sóc và Bảo Dưỡng tài sản quý giá nhất này của chính mình! ‘mặc dù không cần tốn tiền để mua’ trước khi đến tuổi xế chiều của đời người!”

Cuộc sống thật sự bình an tốt đẹp, sẽ bắt đầu bằng “*sự quân bình giữa Thân thể và Tâm hồn*” của một con người!

Đồng thời, cuộc sống bình an tốt đẹp ấy, sẽ bị kết thúc bởi “*sự mất quân bình giữa Thể chất và Tâm hồn*” khi đó gọi là sự bất an, bệnh tật và bất hạnh!

Sự sống là một tài sản quý giá nhất của con người, mà trong đó yếu tố chính của nó, là biết cách điều hòa, cân đối giữa hai phần, Thể chất và Tâm hồn.

Để đi đến sự thành đạt nào đó, không nhất thiết bạn cần phải có đủ mọi thứ, ôm đồm nhiều loại hỗn độn... vào mình!

Có những cái bạn cần phải buông bỏ càng nhiều, càng nhanh càng tốt, sẽ giúp bạn tiến nhanh và mạnh hơn về phía trước!

Ví như một chiếc thuyền chở quá nhiều thứ nặng nề, cồng kềnh... chắc chắn, sẽ bơi chậm chạp hơn là vứt bỏ bớt xuống, những thứ nặng nề, và thật sự chưa hoặc không cần thiết!

Thậm chí, thuyền chở nặng nề, khả năng dễ bị đắm hơn, nếu có sóng lớn, hay gặp vùng nước xoáy ngầm!v.v...

Trong dòng chảy cuộc sống, với khoa học công nghệ ngày nay, nhiều người vội vã, cuống cuống như muốn chạy đua với trào lưu, họ lo lắng vì sợ không theo kịp với bạn bè, và thân hữu,v.v...

Ngược lại, với sự xô bồ, lo âu, vội vã ấy! Người thiện trí chúng ta cũng cần có sự tỉnh thức “*biết mình*” và nên dành vài phút để thực sự sống với chính mình, trong một không gian tĩnh lặng!

Kính thưa quý bạn hiền!

Hãy ngồi xuống, nhắm mắt lại, và lắng nghe những gì thật sự mong muốn của tâm hồn mình!

Những mục đích gì, đã khiến bạn đôi lúc phải sống vội vàng, hối hả, như để rồi ngày mai không còn được sống nữa (!?)

Từ đó, chúng ta mới hiểu và thấy ra rằng, trạng thái và nguồn cảm giác bình an, tĩnh lặng thật sự cho ta những hạnh phúc tuyệt vời! Cái trạng thái.. mà không thể dùng tiền để mua, hay tìm đâu ra được, cái bình an quý giá nhất lại là ngay trong thời khắc bây giờ và ở đây, chính nơi tự thân tâm này của bạn!

Chứ không phải tìm kiếm một nơi nào đó xa xôi, hẻo lánh trên thế giới này!

Nhờ những giây phút yên lặng diệu kỳ này, bạn sẽ nhận ra rằng:

Có rất nhiều điều ý nghĩa vô cùng thiêng liêng, quý giá vô bờ bến rất cần thiết phải phát huy, mà bạn

đã vô tình cho rằng đơn giản, tầm thường, và đã bỏ qua mọi ngày!



5.a. Chẳng hạn như cần phát huy kiến thức “*vốn liếng trí tuệ*” của bạn, với việc đọc sách, 30 phút mỗi ngày (*đều đặn, sau một năm bạn sẽ có 365 ngày $\times$ 30 phút = 10.950 phút tích lũy kiến thức, một khối lượng kiến thức rất khổng lồ cho bạn!*).

Bởi vậy, không phải ngẫu nhiên mà các bậc hiền nhân thượng trí từ ngàn xưa thường chỉ dạy:

“...Người tạo được Trí tuệ là sự đạt được vĩ đại nhất!”

“Người mất Trí tuệ là sự mất mát lớn lao nhất”

Lắng nghe những điều hay, lẽ đẹp chưa từng được nghe từ những bậc thiện trí khuyên dạy, cần thiết trau dồi những thói quen tốt, nhân cách tốt, nếp sống

lành mạnh, những phận sự cao quý của mình đối với
đấng sinh thành, với gia đình, với sếp, bạn bè... đã
có gì thiếu sót không? v.v...ta còn có gì cần phải bỏ
tức không? (v.v....)

5.b. Bên cạnh những điều tốt, lại có nhiều thứ
rất cần phải từ bỏ nhưng bạn lại gia tăng tích lũy,
thêm mỗi ngày một ít, để rồi ngày càng nhiều hơn!

Chẳng hạn như gia tăng những thói quen
không tốt lành, có thể ảnh hưởng cả về thể chất lẫn
tinh thần như:

“Thói quen thức quá khuya, dậy quá trễ, thói
quen dùng những chất kích thích có thể ảnh hưởng
nhiều đến sức khỏe; thói quen nóng nảy (*là nguyên
nhân dẫn đến nhiều tai hại trong đời*) mà chẳng bao giờ
bạn muốn kiểm chế, hoặc học cách kiểm chế, để

giảm thiểu sự sai lầm, gây nên nhiều phiền muộn, cho chính mình và cho kẻ khác v.v...”

Tục ngữ có câu:

“Sức khoẻ quý hơn vàng”.

Con người thường không xem trọng sức khoẻ cho đến khi họ bị ốm đau!

“Khi khoẻ mạnh bạn có thể mua vàng, nhưng khi bạn ốm đau, vàng không thể mua lại sức khoẻ và cơ thể tráng kiện được cho bạn”!

- Có tiền bạn có thể mua sắm được những chiếc giường đắt giá, nhưng để mua loại tiên dược nào cho giấc ngủ bình an với nhiều mộng đẹp hằng đêm liệu có thể được chăng(!)

“Vì lẽ đó, bạn hãy luôn luôn ghi nhớ rằng, chính bạn mới là người biết yêu quý, biết chăm sóc sức khỏe cho chính mình nhiều nhất và chu đáo nhất đó bạn nhé”!

Cơ thể hoàn chỉnh với một sức khỏe đủ đầy, là một món quà thiêng liêng... là kết quả tốt đẹp tuyệt vời, mà bạn đã được bố mẹ trao tặng, kết hợp với trí tuệ biết cách gìn giữ của bạn!

Hãy trân quý món quà ấy! Tài sản vô giá ấy! Hãy chăm sóc nó thật cẩn trọng! trước khi bạn muốn làm điều gì trong cuộc sống!

Chúng ta có bao giờ tự hỏi rằng:

“Nếu bạn chưa biết cách chăm sóc, làm điều lợi ích cho chính bạn, thì liệu bạn có thể biết cách chăm sóc, làm điều lợi ích cho người khác với đầy đủ ý nghĩa không (!)”

Trong một con người của chúng ta, gồm có hai phần chính. Đó là cơ thể vật chất và tâm hồn, hai phần này luôn trong thế nương tựa và hỗ trợ qua lại một cách mật thiết lẫn nhau.

Sức khỏe của Tinh Thần (*còn gọi là sự an vui của tâm hồn*), luôn luôn nương tựa nơi Cơ Thể vật chất (*được điều hòa*) mà tồn tại.

Và ngược lại, Cơ Thể vật chất được khỏe mạnh, luôn luôn là nhờ sự hỗ trợ của sức khỏe Tinh Thần (*sự an vui của Tinh Thần*)!

Do đó, thói quen lành mạnh, cao quý của đời sống Tâm Hồn, luôn có năng lực ảnh hưởng rất lớn đến sức khỏe của cơ thể vật chất và ngược lại!

Thận trọng chọn lọc món ăn, thức uống hợp vệ sinh, đủ dưỡng chất, v.v... sẽ tăng cường hỗ trợ cho

một thân thể cường tráng, cũng như sự ngăn ngừa bệnh tật cho bạn trong hôm nay và ngày mai, v.v...

Ước mong thế hệ trẻ Việt Nam là những nhà doanh nghiệp tài ba, lỗi lạc tương lai! Là rường cột cho sự phú cường của tổ quốc Việt Nam thân yêu!

(Cầu chúc bạn thành công)

Kính Mời Quý Độc Giả Đón Đọc:

QUY LUẬT PHÁT TRIỂN KINH TẾ

(THỊNH VƯỢNG CHO MỌI THỜI ĐẠI) TẬP 2 -

Nâng cao

Tập 2 sẽ giới thiệu về nhiều quy luật và những nguyên tắc giá trị, bất di bất dịch vượt thời gian trong phát triển thịnh vượng tài sản, mà mỗi nhà quản lý nếu muốn phát huy năng lực tiềm tàng (*nguồn vốn liếng vô giá*) của bản thân, cũng như sự phát triển nhanh mạnh và vững bền của hội đoàn, công ty,... đều cần thiết lưu tâm!

Tác giả trân trọng giới thiệu vài ý nghĩa tóm tắt đến quý bạn đọc:.

1. Phát triển Sáu năng lực (*sáu sức mạnh tinh thần*) không thể thiếu sẽ giúp bạn trở thành người quản lý giỏi, đề điều hành (*quản lý*) kinh tế dễ dàng thành công.

2. Năm quy luật Tâm-Sinh lý (*đắc nhân tâm*) giúp bạn trở thành người quản lý giỏi, đề đối đãi với người cấp dưới, hoặc người lao động trực tiếp, nhằm phát huy cao độ về khả năng tiềm tàng làm việc trong một con người.

3. Quy Luật (*Gồm bảy nguyên tắc*) sẽ giúp bạn quản lý, điều hành một hội đoàn (dù rộng lớn) vững bền và không bao giờ tan rã, trong mọi thời đại, v.v...

Kính mời quý độc giả đón đọc Tập 2 (*nâng cao*)

**Kính mời quý vị đón đọc những
tác phẩm cùng tác giả:**

- 1. Gốc Rễ cho Người Thành Công**
- 2. Bí Quyết Hạnh Phúc trong Tình Yêu cho mọi
thời đại - Tập I, II, III**
- 3. Quy luật Phát Triển Kinh Tế Thịnh Vượng cho
Mọi Thời Đại (*Nâng Cao*) - Tập 2**
- 4. Cội nguồn cho Người Thành Đạt**

Thông Tin Liên Hệ Đặt Sách:

Công Ty TNHH Trí Tuệ Thế Giới

Hotline: 089.649.1512

0938.317.024

Email: trituethegioi2018@gmail.com

Website: trituethegioi.com

Đ/c:

(1). 79/51/5 Đường số 4, KP 7, P. Bình Hưng
Hòa, Q. Bình Tân, TP.HCM.

(2). Thôn Viêm Tây, Xã Điện Thắng Bắc,
Huyện Điện Bàn, Tỉnh Quảng Nam, TP Đà Nẵng.



HỘI LUẬT GIA VIỆT NAM
NHÀ XUẤT BẢN HỒNG ĐỨC

Địa chỉ: 65 Tràng Thi - Quận Hoàn

Kiểm - Hà Nội Email:

nhaxuatbanhongduc65@gmail.com

nhaxuatbanhongduc@yahoo.com

QUY LUẬT PHÁT TRIỂN KINH TẾ
CHO MỌI THỜI ĐẠI (TẬP 1)

Chịu trách nhiệm xuất bản

Giám đốc

BÙI VIỆT BẮC

Chịu trách nhiệm nội dung

Tổng biên tập

LÝ BÁ TOÀN

Biên tập

PHAN THỊ NGỌC MINH

Trình bày kỹ thuật

Tuyên Nguyễn

Trình bày bìa

Diệu Linh

TÊN ĐƠN VỊ - ĐỊA CHỈ ĐỐI TÁC LIÊN KẾT

Công ty TNHH Trí Tuệ Thế Giới

Luật gia Ngô Thị Ngọc Liên

Phone: 089.649.1512- 0938.317.024 Đ/c:

246/19 Đường số 4 - KP 11 - P. Bình Hưng

Hòa Q. Bình Tân - Tp. Hồ Chí Minh

Tòum Taét Tieâu Sôû Taùc Giaû



Tiến Sĩ - Bác Sĩ Ngô Thành Thanh

- Tiến sĩ Bác sĩ: Ngô Thành Thanh.
- Sinh ngày: 15 - 12 - 1965.
- Tại: Thôn Viêm Tây, Điện Thắng, Điện Bàn, Quảng Nam, Đà Nẵng.
- Tốt nghiệp Y khoa Huế niên khóa 1990 - 1996.
- Tu học tại Myanmar 1997 - 2007.
- Tu học tại Srilanka 2007 - 2014.
- Tốt nghiệp Thạc Sĩ (*Srilanka*) 2007 - 2008.
- Tốt nghiệp Tiến Sĩ Triết học hạng ưu (2008 - 2014) tại Srilanka.



